

Informacje bieżące

Wyniki wstępne

Warszawa, 20 sierpnia 2010 r.

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w okresie I - VI 2010 roku.

W I półroczu br. wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw^{a)} uległy poprawie w porównaniu z uzyskanymi rok wcześniej. Korzystniejsze były również podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe, poza wskaźnikiem rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Przychody z całokształtu działalności rosły nieco szybciej niż koszty ich uzyskania (odpowiednio 2,9% i 2,7%), co znalazło odzwierciedlenie w nieznacznej poprawie wskaźnika poziomu kosztów (z 95,1% przed rokiem do 95,0%). Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz koszty tej działalności były wyższe niż przed rokiem (odpowiednio o 3,6% i 3,9%).

Wynik na operacjach finansowych był znacznie lepszy niż w I półroczu ub. roku (0,2 mld zł wobec minus 4,2 mld zł). Pogorszeniu uległ wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów o 1,5% i wyniósł 44,9 mld zł, obniżył się również wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 3,7 mld zł do 3,0 mld zł).

Wynik finansowy brutto wyniósł 48,0 mld zł wobec 45,1 mld zł przed rokiem, a obciążenia tego wyniku ukształtowały się na poziomie 8,8 mld zł (8,0 mld zł przed rokiem). Wynik finansowy netto wyniósł 39,3 mld zł i był wyższy o 6,0% niż w I półroczu 2009 r. Zysk netto wzrósł o 1,8%, a strata netto obniżyła się o 8,4%. Zysk netto wykazało 67,8% ogółu przedsiębiorstw (wobec 69,3% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 79,7% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 78,0% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotowało 70,1% jednostek (przed rokiem 68,5%), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji wyniósł 80,5% (wobec odpowiednio 78,1%).

^{a)} Dane dotyczą 17219 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych. Dane prezentowane są według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

W badanych przedsiębiorstwach odnotowano poprawę większości podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych w stosunku do uzyskanych w I półroczu 2009 roku. Dla ogółu przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 95,0% (wobec 95,1% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 4,9% (5,1%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 5,0% (4,9%), a rentowności obrotu netto 4,1% (4,0%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 37,5% (33,4% przed rokiem), a płynności finansowej II stopnia 103,6% (97,1%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 44,2% przedsiębiorstw wobec 44,7% przed rokiem, wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowano w 11,7% przedsiębiorstw wobec 12,2% przed rokiem.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się jedynie udział kosztów zużycia materiałów (o 2,3 pkt proc.). W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział materiałów (o 2,1 pkt proc.) i produktów gotowych (o 0,6 pkt proc.), a obniżył się udział półproduktów i produktów w toku (o 0,2 pkt proc.) oraz towarów (o 0,1 pkt proc.).

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 46,5% wykazało w I półroczu 2010 roku sprzedaż na eksport wobec 47,1% rok wcześniej. Poziom sprzedaży eksportowej był o 9,9% wyższy niż przed rokiem, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów wzrósł z 19,4% do 20,6%. Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 71,2% przedsiębiorstw wobec 70,7% przed rokiem.

Wynik finansowy brutto i wynik finansowy netto osiągnięte przez eksporterów uległy poprawie w stosunku do uzyskanych w I półroczu 2009 roku. Korzystniej niż przed rokiem ukształtowały się: wskaźnik poziomu kosztów, wskaźniki rentowności obrotu brutto i netto oraz wskaźnik płynności I stopnia. Pogorszeniu uległ wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów (podobnie jak dla ogółu badanych przedsiębiorstw).

Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiągnięte przez eksporterów były lepsze niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw (oprócz wskaźników płynności I i II stopnia).

Tabl. Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2009	2010
	I – VI	
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	927341,3	954160,1
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	888464,2	920693,1
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	882269,7	906108,0
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	842910,1	875836,3
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	45554,2	44856,9
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	3708,6	2981,1
Wynik na działalności finansowej	-4191,2	214,0
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	6,3	-21,1
Wynik na działalności gospodarczej	45071,6	48052,0
Wynik finansowy brutto	45078,0	48031,0
Wynik finansowy netto	37055,6	39263,7
Zysk netto	51967,1	52921,7
Strata netto	14911,5	13658,0
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	95,1	95,0
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	5,1	4,9
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	4,9	5,0
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,0	4,1
Wskaźnik płynności I stopnia	33,4	37,5

Financial results of non-financial enterprises ^{a)}

Specification	2009	2010
	I - VI	
in million zł		
Revenues from total activity	927341,3	954160,1
of which revenues from the sale of products, goods and materials	888464,2	920693,1
Costs of obtaining revenues from total activities	882269,7	906108,0
of which prime cost of sold products and value of sold goods and materials	842910,1	875836,3
Financial result from the sale of products, goods and materials	45554,2	44856,9
Result on other operating activity	3708,6	2981,1
Result on financial operations	-4191,2	214,0
Result on extraordinary events	6,3	-21,1
Financial results on economic activity	45071,6	48052,0
Gross financial result	45078,0	48031,0
Net financial result	37055,6	39263,7
Net profit	51967,1	52921,7
Net loss	14911,5	13658,0
in %		
Cost level indicator	95,1	95,0
Sales profitability rate	5,1	4,9
Gross turnover profitability rate	4,9	5,0
Net turnover profitability rate	4,0	4,1
Liquidity ratio of the first degree	33,4	37,5

a) Data refer to enterprises keeping double entry accounts with 50 and more employed persons. Data do not include agriculture, hunting, forestry, fishing, financial intermediation and higher education.