



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2018–2022

Non-financial enterprises established in 2018–2022



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2018–2022

Non-financial enterprises established in 2018–2022

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

supervised by

Anety Płatek

Zespół autorski

Editorial team

Aleksandra Foryś, Justyna Dąbrowska-Ładno, Anna Piotrowska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Danuta Niwińska, Anna Bińkowska, Paweł Luty

e-ISSN 2720-4014

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

www.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208
Zam 59/2024

Przedmowa

Przedstawiamy Państwu kolejną edycję publikacji, w której prezentowane są informacje dotyczące efektów działania nowych przedsiębiorstw niefinansowych, w tym warunków ich powstania i rozwoju, w ciągu pierwszych pięciu lat ich funkcjonowania na rynku.

Dane przedstawione w niniejszym opracowaniu pochodzą m.in. z rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw realizowanego na zestawach danych SP – Roczna ankieta przedsiębiorstwa oraz SP-3 – Sprawozdanie o działalności gospodarczej przedsiębiorstw i obejmują zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2018–2022.

W rozdziale pierwszym publikacji zostały zaprezentowane informacje dotyczące całej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących działalność nie dłużej niż pięć lat. Drugi rozdział zawiera dane opisujące poszczególne populacje przedsiębiorstw niefinansowych jedno-, dwu-, trzy-, cztero- i pięcioletnich. Dane zostały zaprezentowane nie tylko według lat prowadzenia działalności, ale również według przeważającego rodzaju działalności, formy prawnej, zatrudnienia i miejsca siedziby przedsiębiorstwa. Zaprezentowano m.in. informacje o liczbie przedsiębiorstw, wskaźnikach przeżycia, obszarze prowadzonej działalności, napotkanych trudnościach i sytuacji finansowej. W rozdziale na temat przedsiębiorstw dwuletnich (tj. powstałych w 2021 roku) zamieszczono również dane dotyczące czynników przedsiębiorczości oraz perspektyw dalszego rozwoju.

Zachęcamy Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych udostępnionych w postaci elektronicznych tablic na stronie internetowej <https://stat.gov.pl/publikacje/>, które stanowią integralną część niniejszej publikacji.

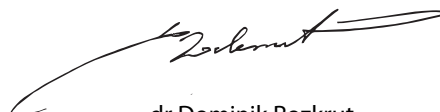
Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury niniejszego opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw



Aneta Płatek

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Preface

We would like to present you the next edition of the publication which contains information on the effects of economic activity of newly-born non-financial enterprises including conditions of their creation and development, within first five years of their activity on the market.

A source of data presented in the publication, among others, is annual economic activity survey of enterprises carrying out on the SP form – Annual enterprise survey and SP-3 form – Report on the economic activity of enterprises. Data include a set of non-financial enterprises established in 2018–2022.

The first chapter of the publication presents information on the entire population of non-financial enterprises operating no longer than five years. The second chapter contains data describing individual populations of one-, two-, three-, four- and five-years non-financial enterprises. The data has been presented not only by years of conducting activity, but also by the predominant kind of activity, legal form, paid employment and a location of enterprise. There has been presented, among others, information about number of enterprises, survival rates, area of conducting activity, encountered difficulties and financial situation. In the chapter about two-years enterprises (i.e. enterprises established in 2021) there are also data about entrepreneurship factors and development perspectives of enterprises.

We encourage you to use the full range of data available in the form of electronic tables on the website <https://stat.gov.pl/en/publications/> constituting an integral part of this publication.


We will be grateful for all comments and suggestions related to the subject and structure of the publication, which will allow us to enrich the content and better adapt subsequent editions of the publication to the needs of readers.

Deputy Director
of Enterprises Department



Aneta Płatek

President
Statistics Poland



Dominik Rozkrut, Ph.D.

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis tablic	6
List of tables	6
Spis map	6
List of maps	6
Spis wykresów	7
List of charts	7
Objaśnienia znaków umownych i ważniejsze skróty	11
Symbols and main abbreviations	11
Synteza	12
Executive summary	13
Rozdział 1. Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2018–2022	14
Chapter 1. Enterprises established in 2018–2022	14
Rozdział 2. Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2018–2022	24
Chapter 2. Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2018–2022.....	24
2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2022 roku	25
2.1. Non-financial enterprises established in 2022	25
2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2021 roku	31
2.2. Non-financial enterprises established in 2021	31
2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2020 roku	45
2.3. Non-financial enterprises established in 2020	45
2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2019 roku	55
2.4. Non-financial enterprises established in 2019	55
2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2018 roku	65
2.5. Non-financial enterprises established in 2018	65
Uwagi metodologiczne	75
Methodological notes	79
1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania	75
1. Scope and content of the survey	79
2. Objasnienia podstawowych pojęć	76
2. Basic definitions	80

Spis tablic

List of tables

Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku	15
Table 1. Number of enterprises established in 2018–2022 active until 2023	15
Tablica 2. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku	17
Table 2. Number of persons employed in enterprises established in 2018–2022 active until 2023	17
Tablica 3. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku	20
Table 3. Total revenues in enterprises established in 2018–2022 active until 2023	20
Tablica 4. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku	22
Table 4. Total costs in enterprises established in 2018–2022 active until 2023	22
Tablica 5. Zysk brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku	23
Table 5. Gross profit in enterprises established in 2018–2022 active until 2023	23
Tablica 6. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2018–2022	24
Table 6. Survival rates of enterprises established in 2018–2022	24

Spis map

List of maps

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku	27
Map 1. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2022 active until 2023	27
Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku	33
Map 2. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2021 active until 2023	33
Mapa 3. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku	47
Map 3. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2020 active until 2023	47
Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku	57
Map 4. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2019 active until 2023	57
Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku	67
Map 5. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2018 active until 2023	67

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2023 roku	12
Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2023	13
Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2023 roku	15
Chart 2. Structure of enterprises active until 2023	15
Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2023 roku	16
Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2023	16
Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2023 roku	18
Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2023	18
Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2023 roku	18
Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2023	18
Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2023 roku	19
Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2023	19
Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2023 roku	21
Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2023	21
Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2023 roku	23
Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2023	23
Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku	25
Chart 9. Number of enterprises established in 2022 active until 2023	25
Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku	26
Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2022 active until 2023	26
Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku	28
Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2022 active until 2023	28
Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku	29
Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2022 active until 2023	29
Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku	30
Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2022 active until 2023	30
Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku	31
Chart 14. Number of enterprises established in 2021 active until 2023	31
Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku	32
Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2021 active until 2023	32
Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku	34
Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2021 active until 2023	34
Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku	35
Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2021 active until 2023	35

Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku	36
Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2021 active until 2023	36
Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według płci przedsiębiorcy	37
Chart 19. Structure of enterprises established in 2021 active until 2023 by sex of entrepreneur	37
Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według wieku przedsiębiorcy	38
Chart 20. Structure of enterprises established in 2021 active until 2023 by age of entrepreneur	38
Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według wykształcenia przedsiębiorcy	38
Chart 21. Structure of enterprises established in 2021 active until 2023 by entrepreneur level of education	38
Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy	39
Chart 22. Structure of enterprises established in 2021 active until 2023 by type of entrepreneur previous job	39
Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku	40
Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2021 active until 2023	40
Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według zasięgu prowadzonej działalności	41
Chart 24. Structure of enterprises established in 2021 active until 2023 by range of conducted activity	41
Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według rodzaju napotkanych trudności	41
Chart 25. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2023 by kind of encountered difficulties	41
Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności popytowe	42
Chart 26. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2023 reported demand difficulties	42
Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności podażowe	43
Chart 27. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2023 reported supply difficulties	43
Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według planowanych zmian	44
Chart 28. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2023 by planned changes	44
Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku	45
Chart 29. Number of enterprises established in 2020 active until 2023	45
Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku	46
Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2020 active until 2023	46
Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku	48
Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2020 active until 2023	48
Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku	49
Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2020 active until 2023	49

Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku	50
Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2020 active until 2023	50
Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku według zasięgu prowadzonej działalności	51
Chart 34. Structure of enterprises established in 2020 active until 2023 by range of conducted activity	51
Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku według rodzaju napotkanych trudności	52
Chart 35. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2023 by kind of encountered difficulties	52
Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności popytowe	52
Chart 36. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2023 reported demand difficulties	52
Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności podażowe	53
Chart 37. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2023 reported supply difficulties	53
Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku według planowanych zmian	54
Chart 38. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2023 by planned changes	54
Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku	55
Chart 39. Number of enterprises established in 2019 active until 2023	55
Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku	56
Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2019 active until 2023	56
Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku	58
Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2019 active until 2023	58
Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku	59
Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2019 active until 2023	59
Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku	60
Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2019 active until 2023	60
Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku według zasięgu prowadzonej działalności	61
Chart 44. Structure of enterprises established in 2019 active until 2023 by range of conducted activity	61
Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku według rodzaju napotkanych trudności	62
Chart 45. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2023 by kind of encountered difficulties	62
Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności popytowe	62
Chart 46. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2023 reported demand difficulties	62
Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności podażowe	63
Chart 47. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2023 reported supply difficulties	63

Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku według planowanych zmian	64
Chart 48. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2023 by planned changes	64
Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku	65
Chart 49. Number of enterprises established in 2018 active until 2023	65
Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku	66
Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2018 active until 2023	66
Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku	68
Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2018 active until 2023	68
Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku	69
Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2018 active until 2023	69
Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku	70
Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2018 active until 2023	70
Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku według zasięgu prowadzonej działalności	71
Chart 54. Structure of enterprises established in 2018 active until 2023 by range of conducted activity	71
Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku według rodzaju napotkanych trudności	72
Chart 55. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2023 by kind of encountered difficulties	72
Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności popytowe	72
Chart 56. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2023 reported demand difficulties	72
Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności podażowe	73
Chart 57. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2023 reported supply difficulties	73
Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku według planowanych zmian	74
Chart 58. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2023 by planned changes	74

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0.05 of a unit
Kropka (.)	brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

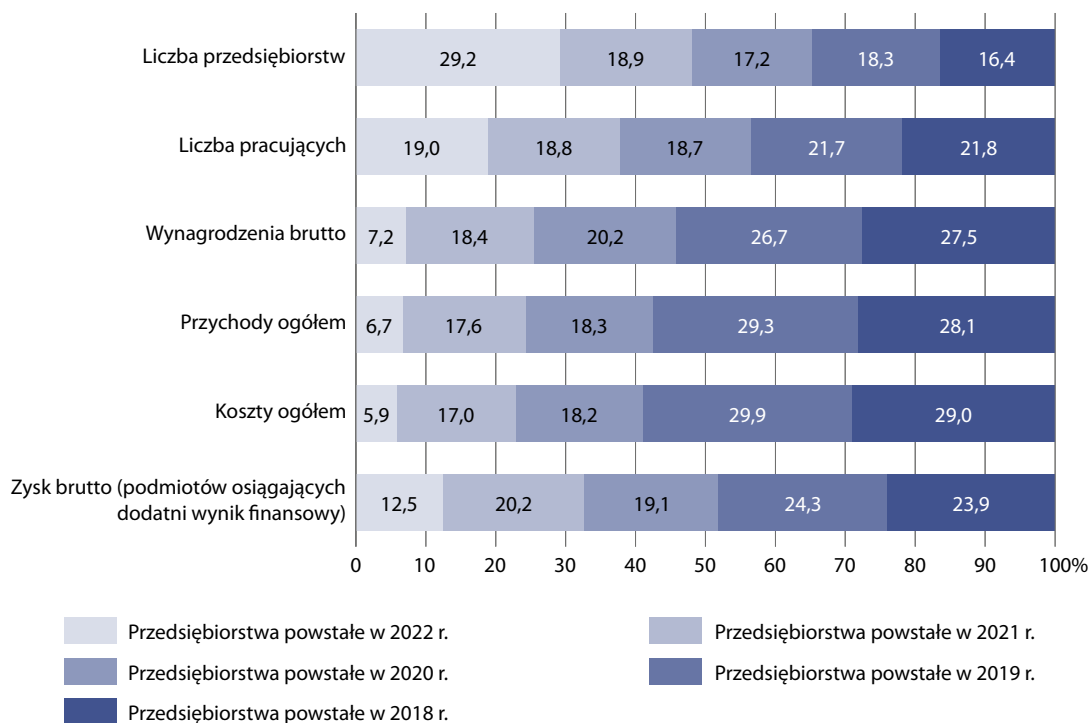
Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
tys. thousand	tysiąc thousand
mln million	milion million
mld bn	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
PKD	Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activity
NACE	National Classification of Economic Activities

Synteza

Zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w Polsce w latach 2018–2022 i prowadzących działalność do roku 2023 wyniosła 688 597 podmiotów. Najwyższy wskaźnik przeżycia zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku (92,4%).

W przedsiębiorstwach niefinansowych powstałych w latach 2018–2022 i aktywnych do 2023 roku pracowało 2 031 577 osób. Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku (444 338 osób).

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2023 roku



Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2018–2022 i aktywnych do 2023 roku wyniosły 1 287 451,0 mln zł. Największy odsetek przychodów ogółem stanowiły przychody przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku (29,3%).

Koszty ogółem przedsiębiorstw działających nie dłużej niż pięć lat i aktywnych do 2023 roku wyniosły 1 150 745,1 mln zł. Udział kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku wyniósł 29,9%.

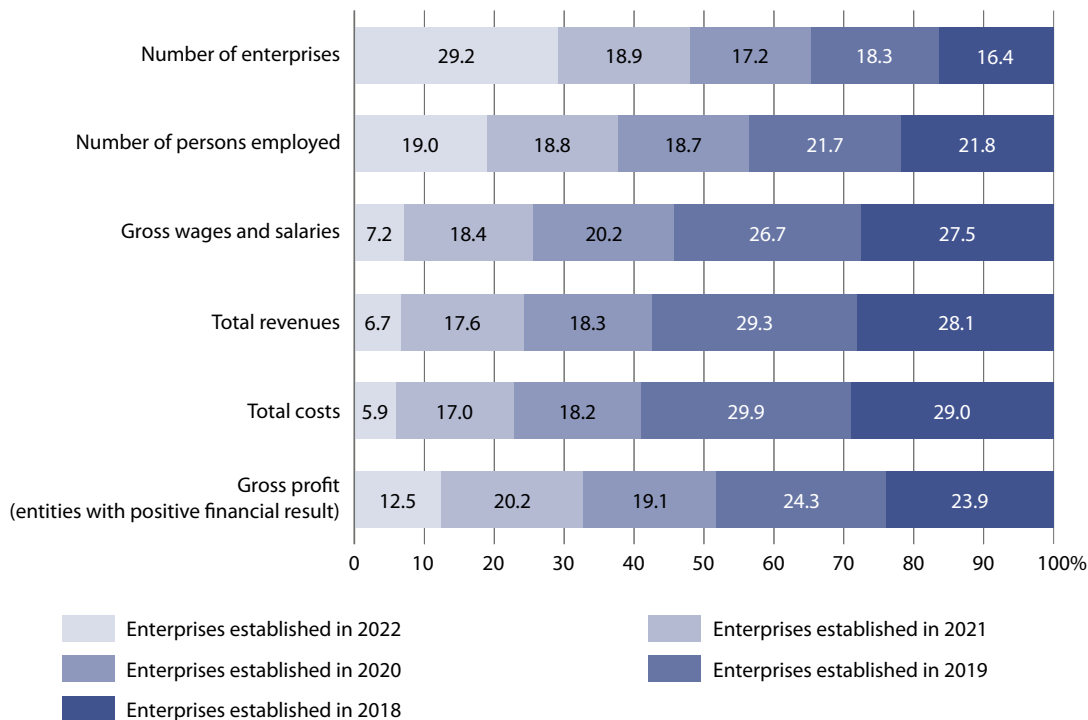
Z przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku, które należały do osób fizycznych i funkcjonowały do 2023 roku, 64,7% zarejestrowali mężczyźni, a 35,3% kobiety. Ze względu na wiek właściciela, najbardziej przedsiębiorcze były osoby poniżej 30 roku życia (27,8% zarejestrowanych przedsiębiorstw). Osoby z wykształceniem wyższym zarejestrowały ponad połowę wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2021 roku (55,7%). Ze względu na charakter poprzedniej pracy, częściej działalność rozpoczynały osoby będące wcześniej pracownikami umysłowymi (44,0%). Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2021 roku powstawały głównie jako jednostki nowe (96,2%), a głównym źródłem finansowania ich działalności były środki własne (87,0% przedsiębiorstw).

Executive summary

There were 688 597 non-financial enterprises established in Poland in 2018–2022 and conducted activity until 2023. The highest survival rate was noticed for enterprises established in 2018 (92.4%).

In non-financial enterprises established in 2018–2022 and active until 2023 worked 2 031 577 persons. The highest number of persons employed was observed in enterprises established in 2018 (444 338 persons).

Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2023



Total revenues of enterprises established in 2018–2022 and active until 2023 were equal to 1 287 451.0 million PLN. The highest percentage of total revenues was noticed in enterprises established in 2019 (29.3%).

Total costs of enterprises conducted activity no longer than five years and active until 2023 were equal to 1 150 745.1 million PLN. The share of costs incurred by enterprises established in 2019 was 29.9%.

Of enterprises established in 2021 which belonged to natural persons and operated until 2023, 64.7% were registered by men and 35.3% by women. By the age of owner, the most entrepreneurial were persons below 30 years old (27.8% of registered enterprises). Persons with higher degree registered above half of all non-financial enterprises established in 2021 (55.7%). By the type of previous job, more active were persons who were non-manual workers before (44.0%). Enterprises registered in 2021 were mostly established as new entities (96.2%) and the main source of financing their activity were own resources (87.0% of enterprises).

Rozdział 1. Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2018–2022

Chapter 1. Enterprises established in 2018–2022

Liczba przedsiębiorstw, pracujący, przeciętne zatrudnienie, wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed, average paid employment, gross wages and salaries

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

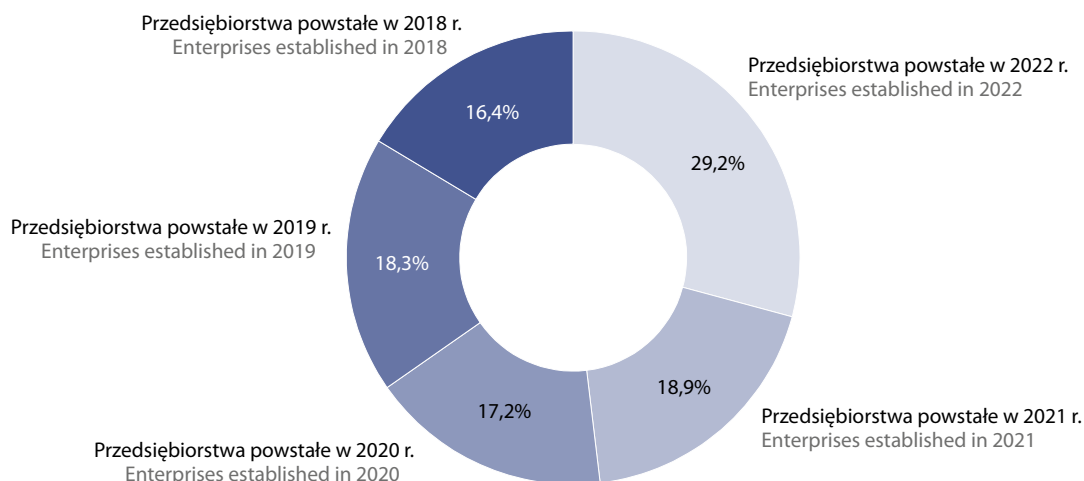
ZATRUDNIENI – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

WYNAGRODZENIA BRUTTO obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

W zbiorowości 688 597 przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku największy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa powstałe w 2022 roku (29,2%).

Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2023 roku
Chart 2. Structure of enterprises active until 2023



Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku
Table 1. Number of enterprises established in 2018–2022 active until 2023

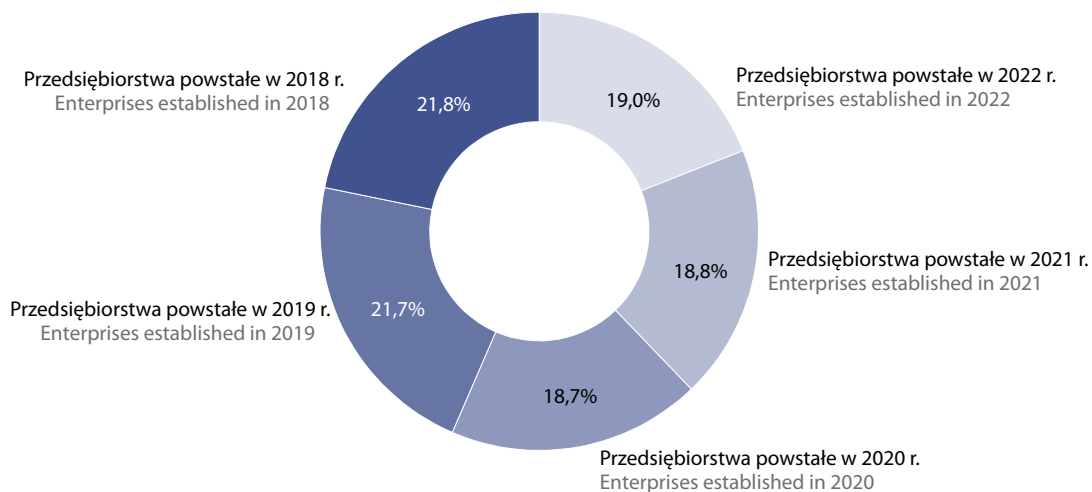
SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2022	2021	2020	2019	2018
Przemysł Industry	15 100	10 884	10 372	10 598	9 563
Budownictwo Construction	39 859	26 432	25 025	26 012	21 128
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	28 668	20 406	21 704	21 204	19 835
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	11 430	6 054	6 651	7 605	7 721
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	4 794	3 020	2 331	3 076	3 140
Informacja i komunikacja Information and communication	28 136	16 403	10 109	11 500	10 873
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	1 574	2 174	1 911	2 099	1 546
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	28 560	19 576	19 109	18 633	18 638
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	12 593	6 719	6 073	5 906	5 609
Edukacja Education	5 781	3 125	2 008	4 037	2 331
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	11 890	9 009	7 246	7 466	5 812
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	1 687	592	574	1 181	781
Pozostała działalność usługowa Other service activities	10 786	5 785	5 334	6 724	6 096

Ze względu na klasę wielkości, jednostki mikro (tj. o liczbie pracujących do 9 osób) stanowiły 98,2% wszystkich nowo powstałych przedsiębiorstw niefinansowych aktywnych do 2023 roku.

W przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku pracowało 2 031 577 osób, w tym najwięcej w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku (444 338 osób).

Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2023 roku

Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2023



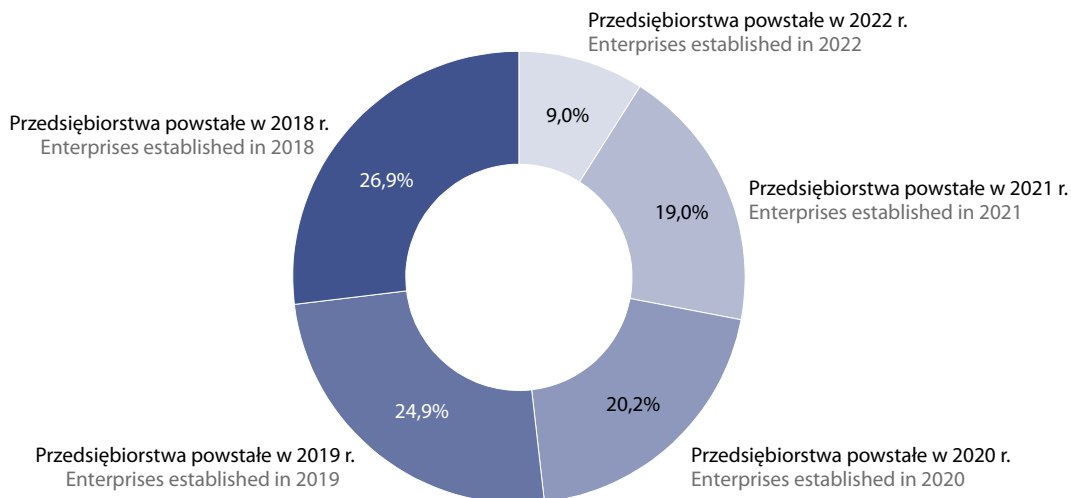
Tablica 2. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku
 Table 2. Number of persons employed in enterprises established in 2018–2022 active until 2023

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2022	2021	2020	2019	2018
Przemysł Industry	40 951	51 769	53 753	65 453	65 557
Budownictwo Construction	67 641	74 204	71 826	84 182	71 718
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	73 484	77 796	79 801	88 444	84 990
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	22 772	22 048	29 755	31 010	47 561
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	16 456	10 876	11 006	14 497	14 771
Informacja i komunikacja Information and communication	51 491	27 846	21 482	24 723	23 367
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	4 193	6 844	4 551	5 330	3 832
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	42 338	40 483	43 154	47 859	51 052
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	20 805	21 717	22 898	27 257	34 061
Edukacja Education	7 324	12 865	4 359	10 492	8 121
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	22 072	22 079	22 464	26 438	21 545
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	2 389	1 101	964	1 915	2 539
Pozostała działalność usługowa Other service activities	14 010	11 846	13 299	12 925	15 222

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, pracujący w mikropodmiotach stanowili 77,6% ogółu pracujących w nowo powstałych jednostkach, a pracujący w przedsiębiorstwach dużych (tj. o liczbie pracujących powyżej 250 osób) – 5,2% wartości ogółem.

Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku wyniosło 1 063 941 osób. Najwyższe przeciętne zatrudnienie zanotowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku (285 776 osób).

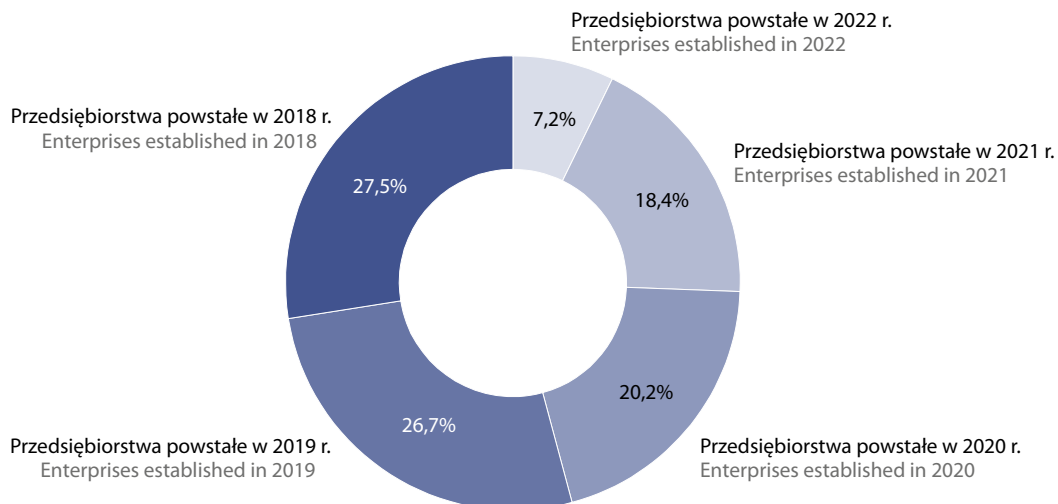
Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2023 roku
 Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2023



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwyższe przeciętne zatrudnienie zaobserwowano dla przedsiębiorstw mikro (661 631 osób).

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku wyniosły 73 396,8 mln zł i były najwyższe w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku (20 166,3 mln zł).

Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2023 roku
 Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2023



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, wynagrodzenia brutto w jednostkach mikro stanowiły 51,1% wynagrodzeń brutto badanej zbiorowości przedsiębiorstw nowych, a w przedsiębiorstwach dużych – 12,6%.

Przychody ogółem, koszty ogółem, zysk brutto

Total revenues, total costs, gross profit

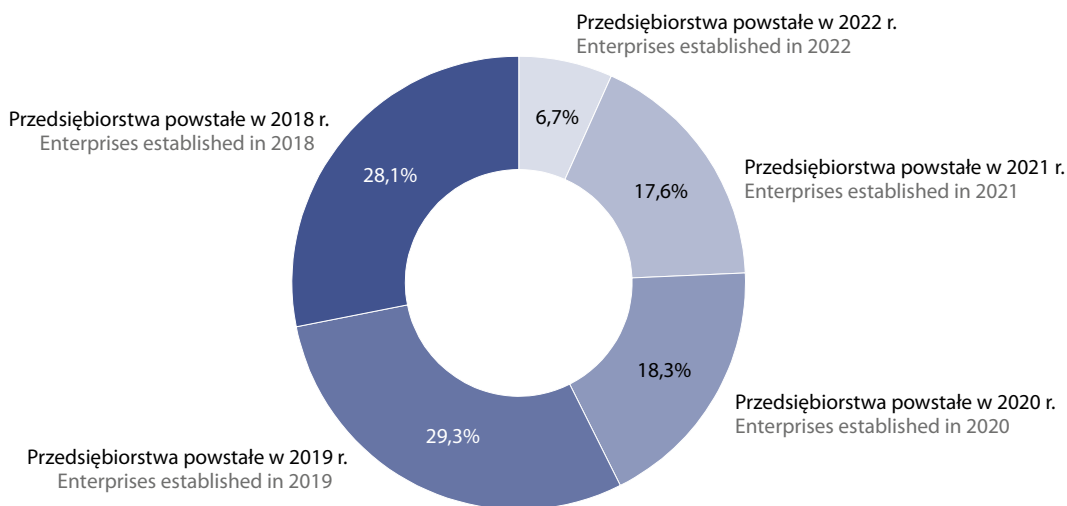
PRZYCHODY OGÓŁEM (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

KOSZTY OGÓŁEM (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku wyniosły 1 287 451,0 mln zł. Najwyższe przychody wypracowały przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku (376 566,5 mln zł).

Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2023 roku

Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2023



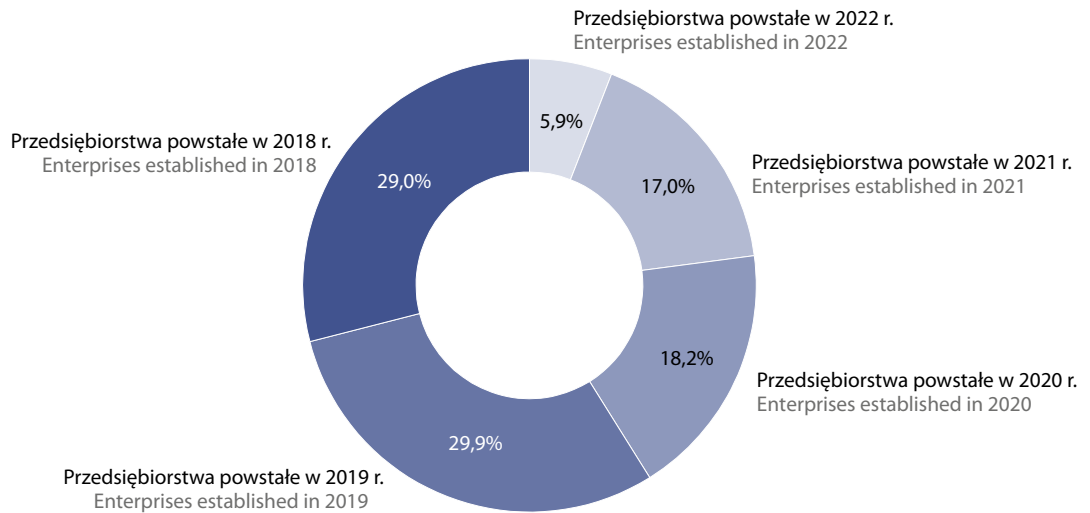
Tablica 3. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku
 Table 3. Total revenues in enterprises established in 2018–2022 active until 2023

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2022	2021	2020	2019	2018
	w mln zł in million PLN				
Przemysł Industry	9 717,6	46 277,7	24 120,4	38 056,8	49 903,6
Budownictwo Construction	12 863,3	32 853,6	40 967,0	56 648,0	50 393,9
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	31 957,2	91 917,7	93 689,7	189 370,4	163 613,8
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	8 380,4	15 914,8	20 350,3	21 432,2	24 586,5
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	1 808,7	2 443,1	3 967,0	5 176,8	4 479,7
Informacja i komunikacja Information and communication	4 970,7	10 111,2	12 327,7	10 313,8	10 553,2
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	2 765,6	2 560,1	4 678,4	6 146,5	6 560,9
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	8 544,1	11 257,6	16 195,8	22 562,2	27 440,7
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	1 413,8	5 915,0	10 618,6	16 566,5	12 577,4
Edukacja Education	374,1	1 531,1	578,1	1 229,9	2 565,9
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	3 129,6	3 818,4	5 984,3	6 896,1	5 062,2
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	194,5	269,5	562,8	1 086,4	2 548,8
Pozostała działalność usługowa Other service activities	436,4	1 148,3	2 150,6	1 080,9	1 833,0

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwyższy odsetek przychodów ogółem stanowiły przychody przedsiębiorstw mikro (75,6% wartości ogółem). Przychody przedsiębiorstw dużych stanowiły 4,8% wartości ogółem.

Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku wyniosły 1 150 745,1 mln zł. Najwyższe koszty ogółem zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku (344 122,3 mln zł).

Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2023 roku
Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2023



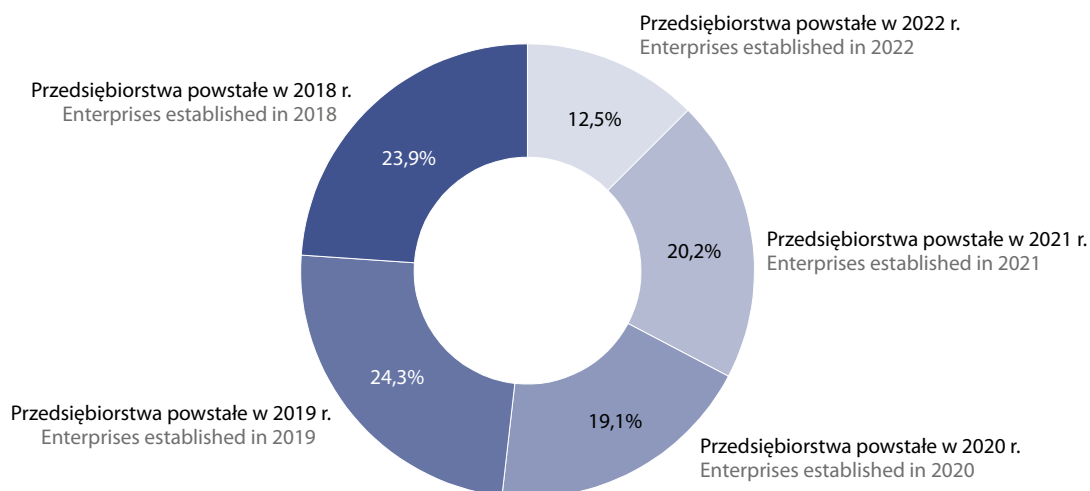
Tablica 4. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku
 Table 4. Total costs in enterprises established in 2018–2022 active until 2023

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2022	2021	2020	2019	2018
	w mln zł in million PLN				
Przemysł Industry	8 700,1	43 283,7	22 386,9	35 372,1	46 015,5
Budownictwo Construction	7 667,9	24 328,0	33 489,4	50 083,0	42 340,2
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	29 128,5	84 395,9	89 186,3	178 850,7	155 820,2
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	7 752,4	14 980,8	18 365,0	19 692,1	22 787,7
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	1 566,5	2 237,8	3 768,4	4 891,8	3 769,8
Informacja i komunikacja Information and communication	2 696,1	6 267,3	10 834,0	8 563,5	8 587,7
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	2 070,2	2 163,5	3 607,6	6 042,1	5 693,8
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	4 675,0	8 311,2	11 675,1	17 605,7	28 332,1
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	762,6	4 656,4	8 314,8	14 510,5	10 681,1
Edukacja Education	184,7	1 047,7	482,3	959,7	2 103,6
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	2 226,1	2 970,1	4 928,4	5 623,8	4 056,6
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	98,4	237,4	309,2	1 044,1	2 243,0
Pozostała działalność usługowa Other service activities	356,1	929,2	1 634,1	883,4	1 516,2

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, koszty przedsiębiorstw mikro stanowiły 73,9% wartości ogółem, a przedsiębiorstw dużych 5,4%.

Zysk brutto przedsiębiorstw (osiągających dodatni wynik finansowy) powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku wyniósł 172 463,2 mln zł. Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku wypracowały 41 865,9 mln zł zysku brutto.

Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2023 roku
Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2023



Tablica 5. Zysk brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2018–2022 aktywnych do 2023 roku
Table 5. Gross profit in enterprises established in 2018–2022 active until 2023

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2022	2021	2020	2019	2018
	w mln zł in million PLN				
Przemysł Industry	1 741,3	3 917,5	2 520,1	3 713,0	5 299,5
Budownictwo Construction	5 389,9	8 946,4	8 153,2	7 965,0	10 188,4
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	3 808,2	8 570,6	5 926,6	13 269,3	9 012,0
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	945,9	1 377,6	2 190,2	2 012,7	1 863,1
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	272,1	334,9	353,9	530,1	959,8
Informacja i komunikacja Information and communication	2 427,6	4 102,5	2 093,4	2 214,2	2 916,7
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	799,6	714,0	1 543,9	1 154,6	1 647,5
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	3 996,0	3 722,9	5 545,0	6 514,6	5 024,8
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	737,7	1 408,6	2 496,4	2 230,2	2 075,1
Edukacja Education	208,1	495,5	135,0	282,4	491,5
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	982,1	938,3	1 194,9	1 495,0	1 039,3
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	112,7	48,8	258,1	207,0	341,6
Pozostała działalność usługowa Other service activities	174,0	294,5	526,8	277,8	332,8

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, udział zysku brutto przedsiębiorstw mikro w wartości ogółem wyniósł 87,5%, a przedsiębiorstw dużych 1,9%.

Rozdział 2. Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2018–2022

Chapter 2. Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2018–2022

W rozdziale 2 zawarte są informacje kluczowe ze względu na ocenę kondycji i możliwości rozwojowych przedsiębiorstw, które działają na rynku nie dłużej niż pięć lat. Informacje zostały zaprezentowane według lat prowadzenia działalności i dotyczą m.in. oceny przez przedsiębiorstwa otoczenia gospodarczego, w którym funkcjonują oraz planowanych zmian w przedsiębiorstwie.

WSKAŹNIK PRZEŻYCIA to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych, powstałych w latach 2018–2022 aktywnych w 2022 roku, do 2023 roku przeżyło 82,2% przedsiębiorstw.

Wskaźnik przeżycia ostatniego roku był najwyższy dla podmiotów, które powstały w 2018 roku – osiągnął poziom 92,4%. Wskaźnik przeżycia przedsiębiorstw jednorocznych (tj. podmiotów powstałych w 2022 roku) był najniższy i wyniósł 67,0%.

Tablica 6. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2018–2022
Table 6. Survival rates of enterprises established in 2018–2022

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa aktywne w 2022 roku Enterprises active in 2022	Przedsiębiorstwa aktywne do 2023 roku Enterprises active until 2023	Wskaźnik przeżycia 2023/2022 Survival rate 2023/2022
Przedsiębiorstwa powstałe w roku: Enterprises established in:			
2022	299 714	200 856	67,0
2021	146 332	130 178	89,0
2020	130 927	118 448	90,5
2019	138 343	126 041	91,1
2018	122 335	113 074	92,4

2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2022 roku

2.1. Non-financial enterprises established in 2022

Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

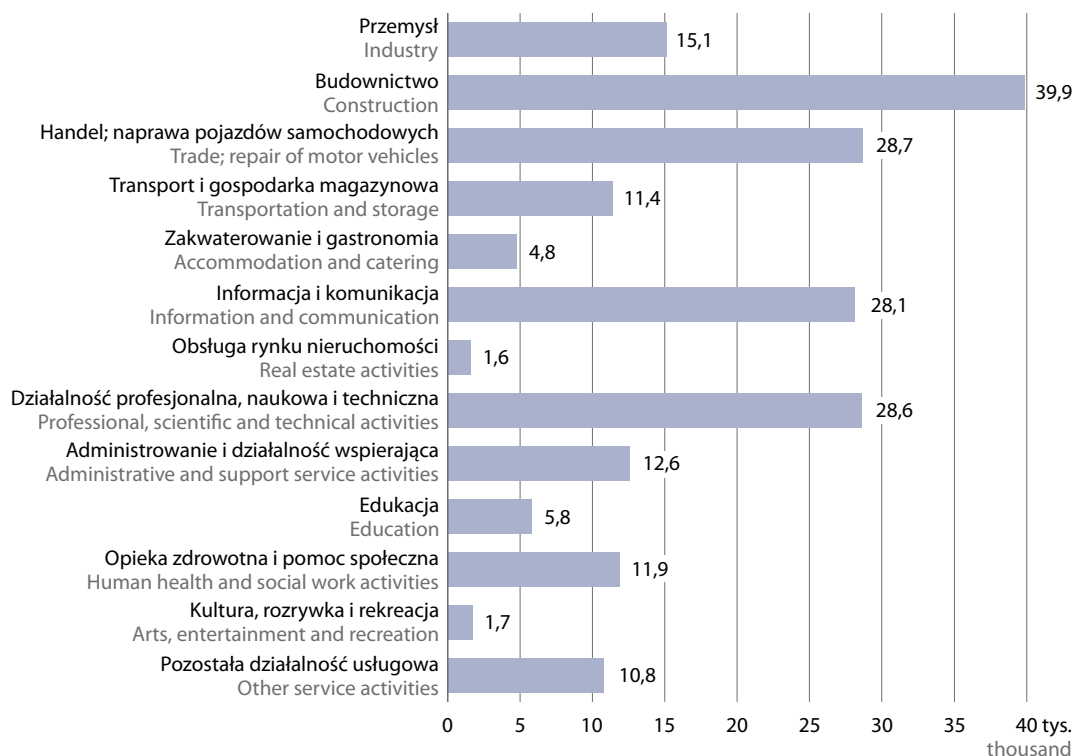
Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

MIESIĘCZNE WYNAGRODZENIE BRUTTO NA 1 ZATRUDNIONEGO obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Ze zbiorowości 299 714 przedsiębiorstw powstałych w 2022 roku do 2023 roku pozostało aktywnych 200 856 podmiotów, tj. 67,0%.

Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 9. Number of enterprises established in 2022 active until 2023



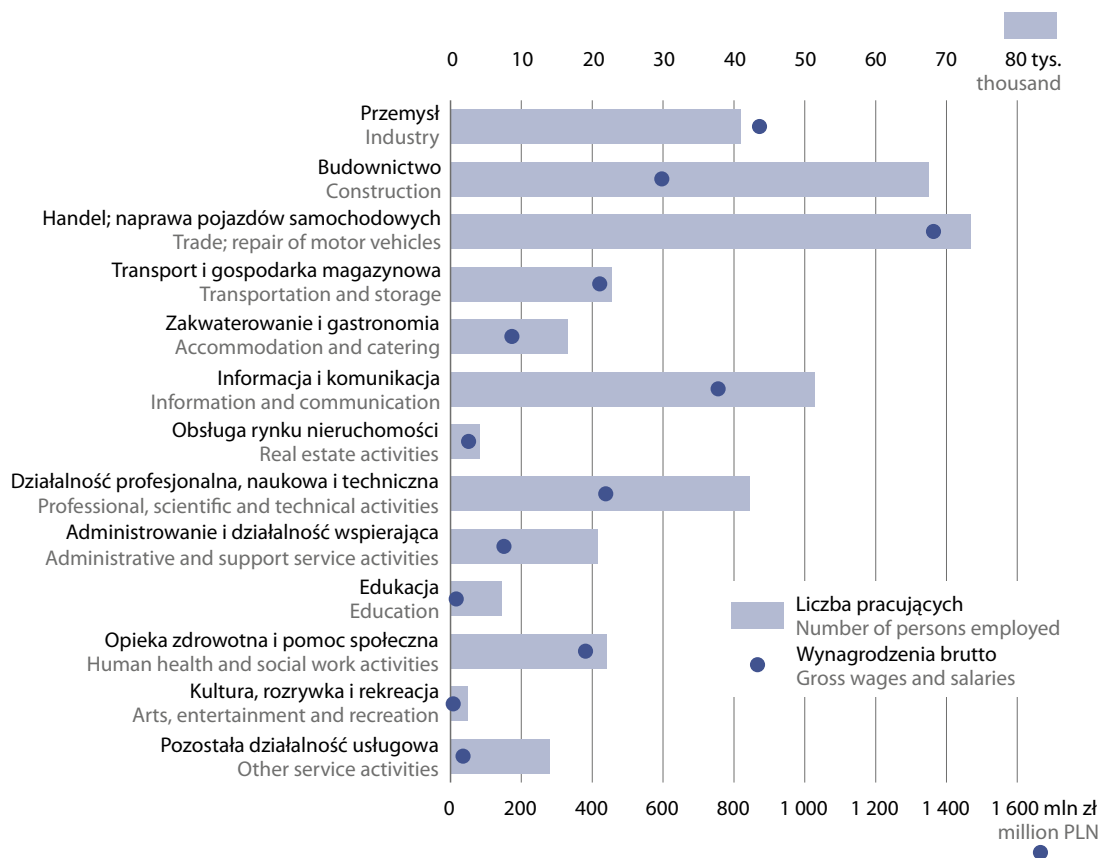
Ze względu na formę prawną, odsetek przedsiębiorstw osób fizycznych wyniósł 86,9%, a osób prawnych 13,1%. Przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 65,2%, a z pracownikami najemnymi 34,8% ogólnej liczby przedsiębiorstw powstałych w 2022 roku.

W zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku pracowało 385 926 osób.

Wynagrodzenia brutto wypłacone łącznie przez przedsiębiorstwa jednoroczne wyniosły 5 257,5 mln zł.

Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2022 active until 2023



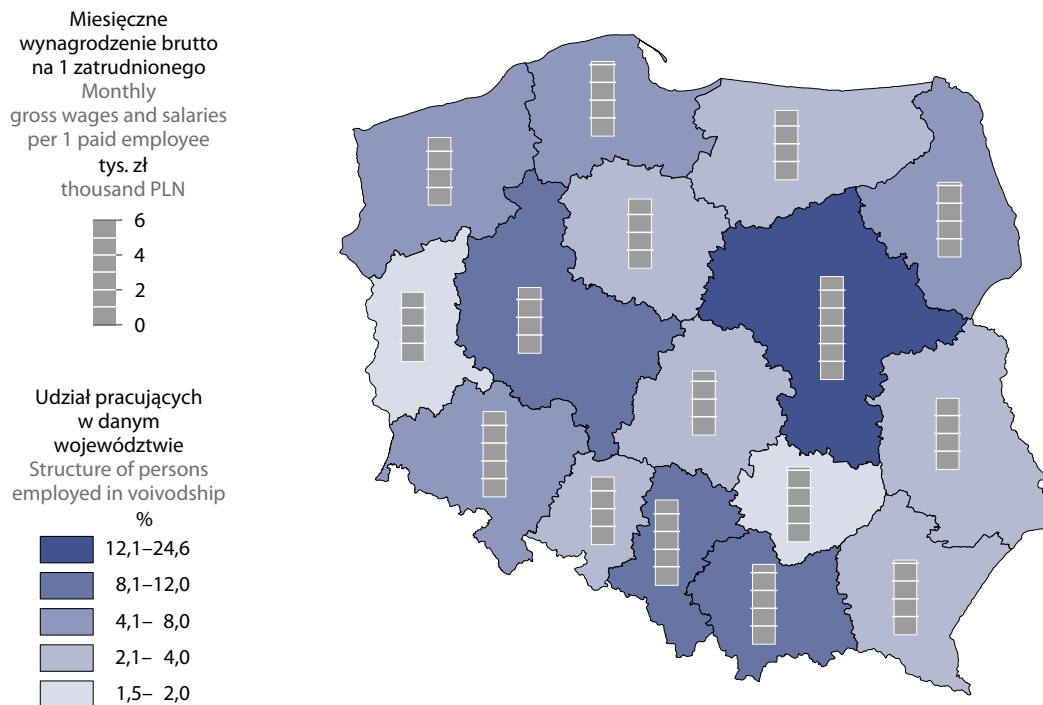
W przedsiębiorstwach osób fizycznych zatrudnionych było 62,6% ogółu pracujących w przedsiębiorstwach jednorocznych, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 37,4%. Biorąc pod uwagę zatrudnienie, w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi odsetek pracujących wyniósł 52,7%, a bez pracowników najemnych 47,3%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów jednorocznych 73,4% przypadało na osoby prawne, a 26,6% na przedsiębiorstwa osób fizycznych.

Ze względu na miejsce prowadzenia działalności, najwięcej osób (w przedsiębiorstwach jednorocznych) pracowało w województwie mazowieckim (94 806 osób), a także w wielkopolskim (40 685 osób) i małopolskim (40 584 osoby). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwie podlaskim (3,0 osoby) i opolskim (2,7 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw mazowieckiego (5,8 tys. zł) oraz dolnośląskiego i śląskiego (po 4,8 tys. zł).

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku

Map 1. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2022 active until 2023



Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

NAKŁADY INWESTYCYJNE to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę waloarów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

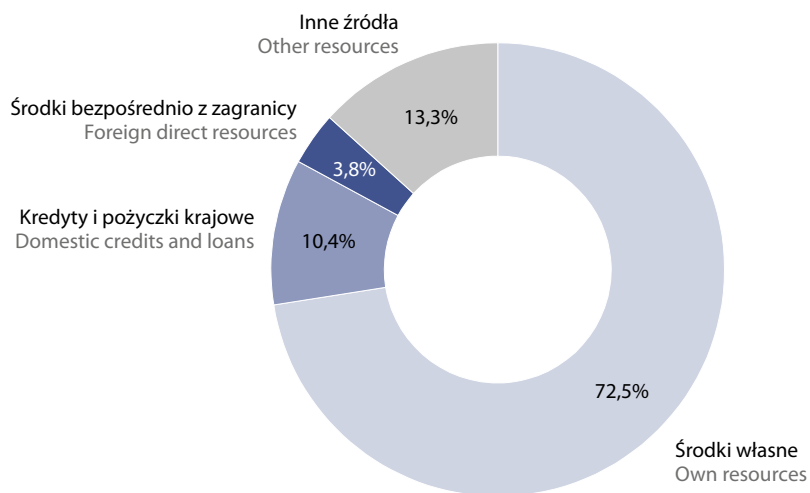
WYDATKI NA ZAKUP UŻYWANYCH ŚRODKÓW TRWAŁYCH to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

NAKŁADY NA RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku 17,0% wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania tych nakładów były środki własne (72,5%). Ze środków zagranicznych korzystało 3,8% przedsiębiorstw.

Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2022 active until 2023



Najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie obsługi rynku nieruchomości (30,5% przedsiębiorstw tej działalności), kultury, rozrywki i rekreacji (27,7%) oraz przemysłu (25,1%).

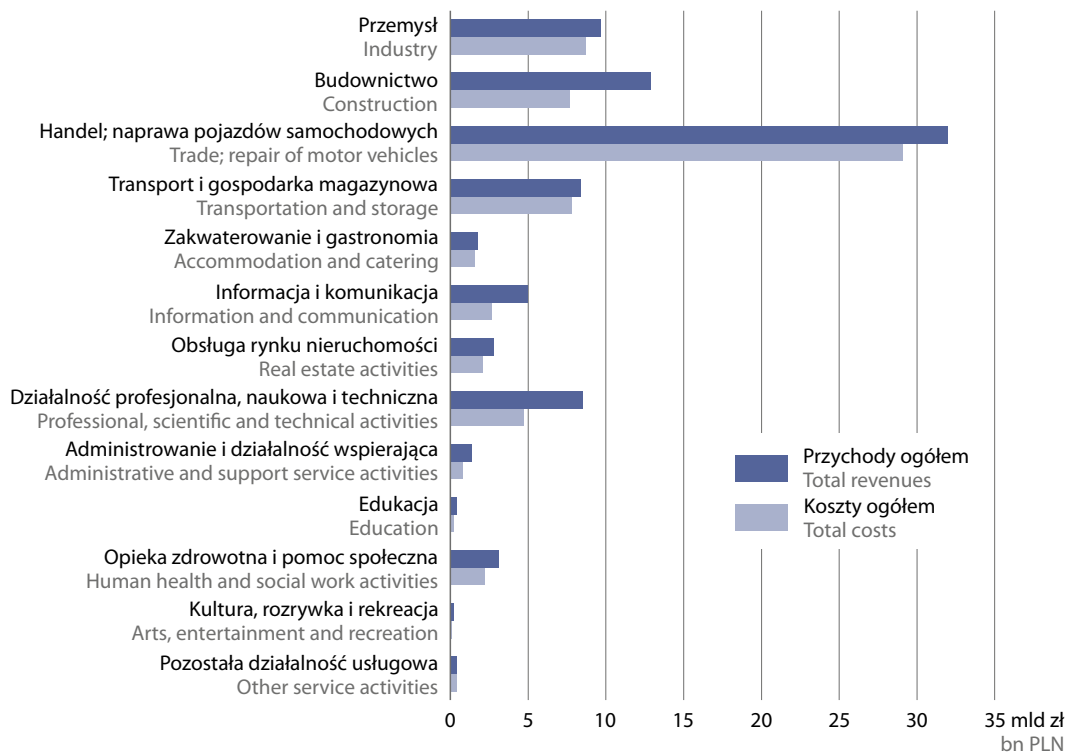
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku ukształtowały się na poziomie 86 556,0 mln zł, a koszty 67 884,7 mln zł.

Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2022 active until 2023

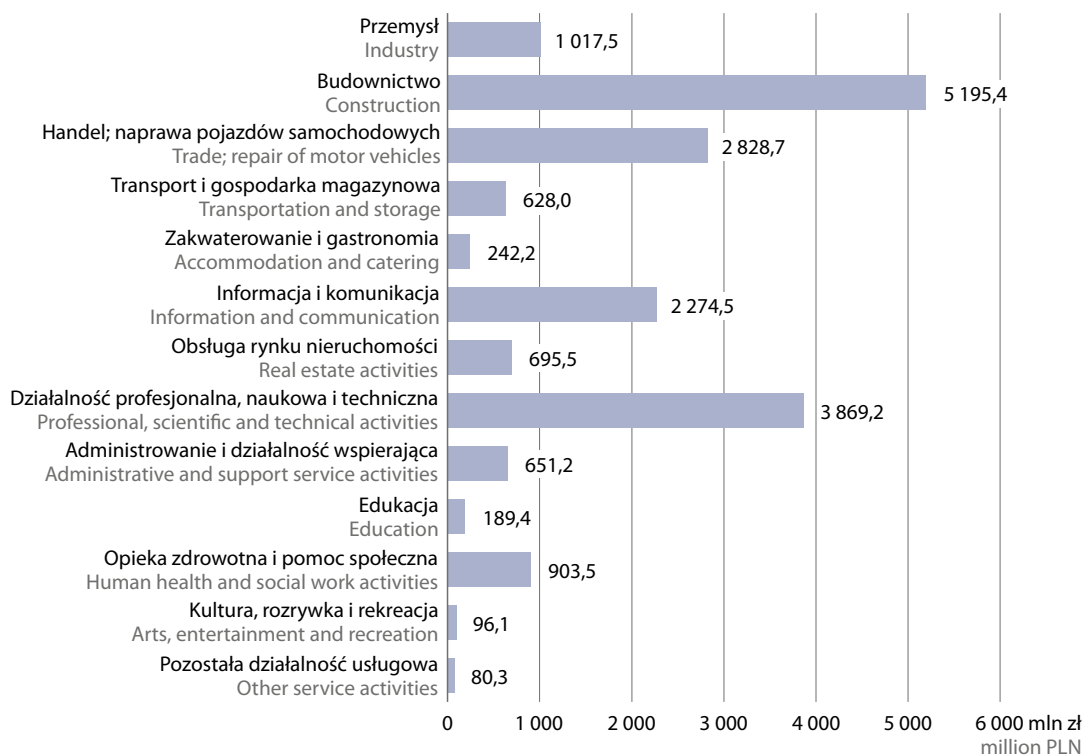


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały 57,6% przychodów ogółem, a osób fizycznych 42,4%. Odsetek przychodów przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi wyniósł 63,0%, a bez pracowników najemnych 37,0% ogólnej wartości przychodów jednostek jednorocznych.

Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 66,1% ogólnej wartości, a osób fizycznych 33,9% kosztów ogółem. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 71,2% wartości ogółem, a bez pracowników najemnych 28,8%.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2022 roku aktywne do 2023 roku osiągnęły wynik finansowy na poziomie 18 671,3 mln zł.

Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2022 roku aktywnych do 2023 roku
 Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2022 active until 2023



Wynik finansowy przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 73,4% wartości ogółem, a osób prawnych 26,6%. Ze względu na zatrudnienie, wynik finansowy przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowił 67,1% wartości ogółem, a przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych 32,9%.

2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2021 roku

2.2. Non-financial enterprises established in 2021

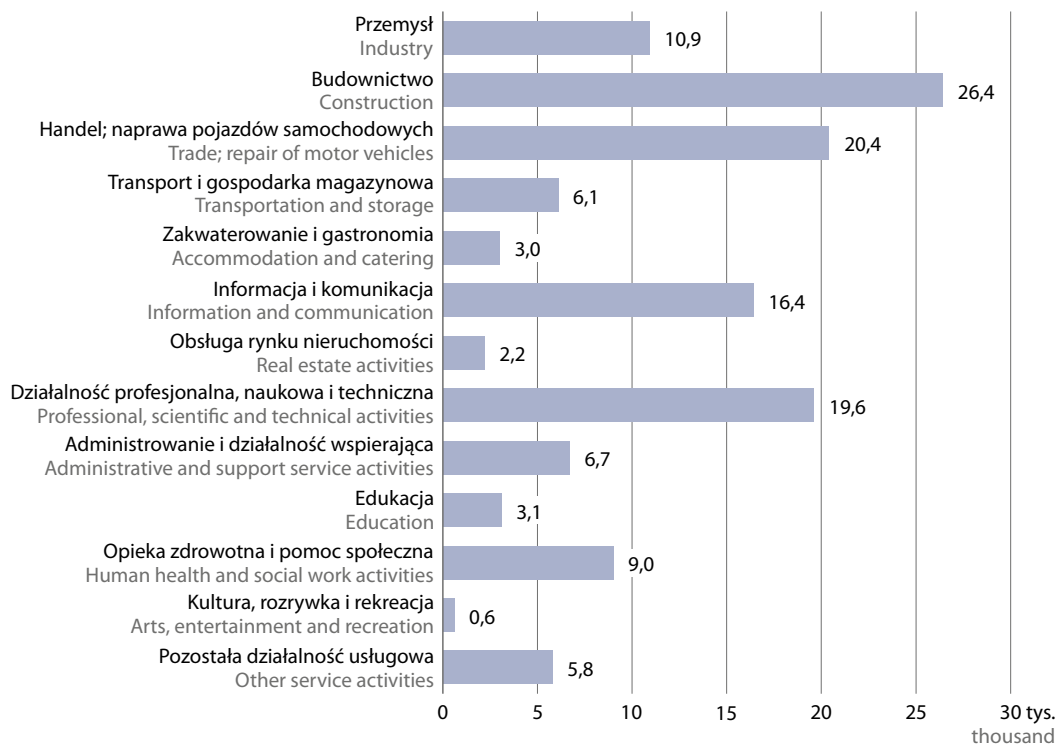
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2021 roku do 2023 roku aktywnych pozostało 130 178 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia drugiego roku wyniósł 89,0%.

Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 14. Number of enterprises established in 2021 active until 2023



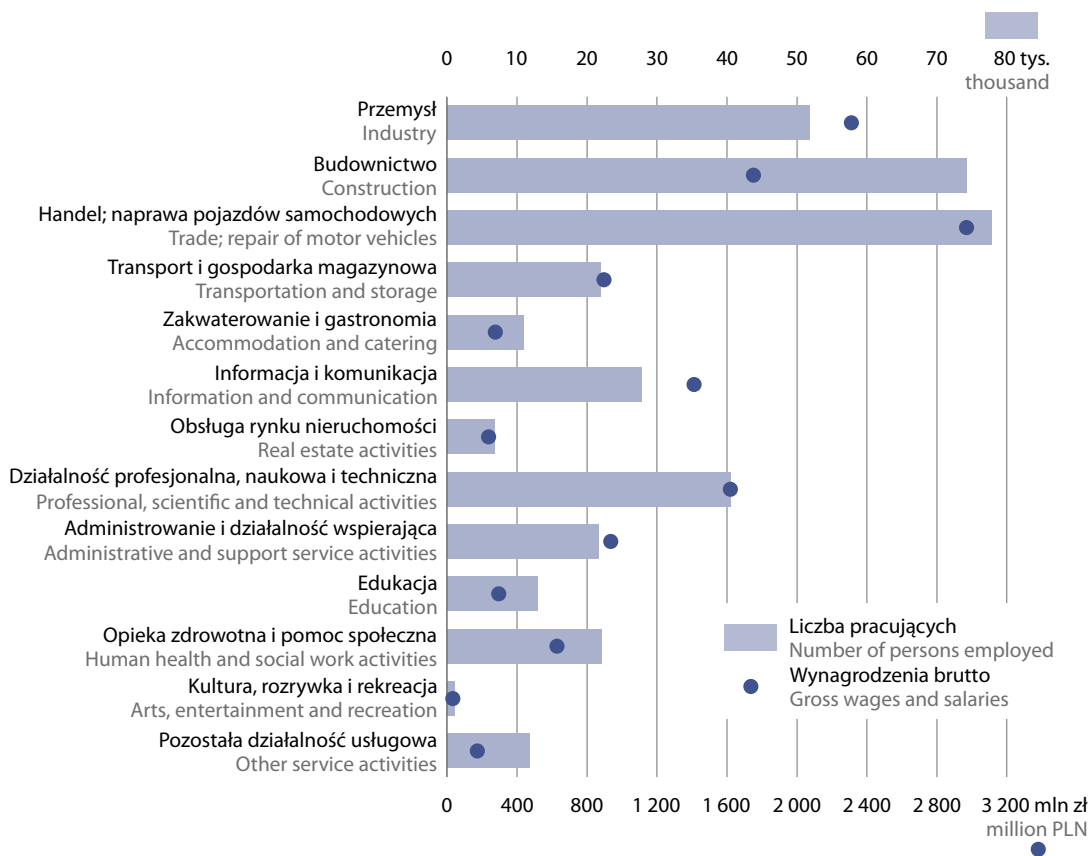
Ze względu na formę prawną, do 2023 roku pozostało aktywnych 109 125 przedsiębiorstw osób fizycznych i 21 053 przedsiębiorstwa posiadające osobowość prawną (wskaźniki przeżycia ostatniego roku wyniosły odpowiednio 89,3% i 87,3%). Spośród przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2021 roku do 2023 roku przetrwało 94 581 jednostek niezatrudniających pracowników najemnych i 35 597 z pracownikami najemnymi (wskaźnik przeżycia ostatniego roku dla tych zbiorowości wyniósł odpowiednio 89,5% i 87,5%).

W przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku pracowało 381 475 osób.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku wyniosły 13 539,4 mln zł.

Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2021 active until 2023



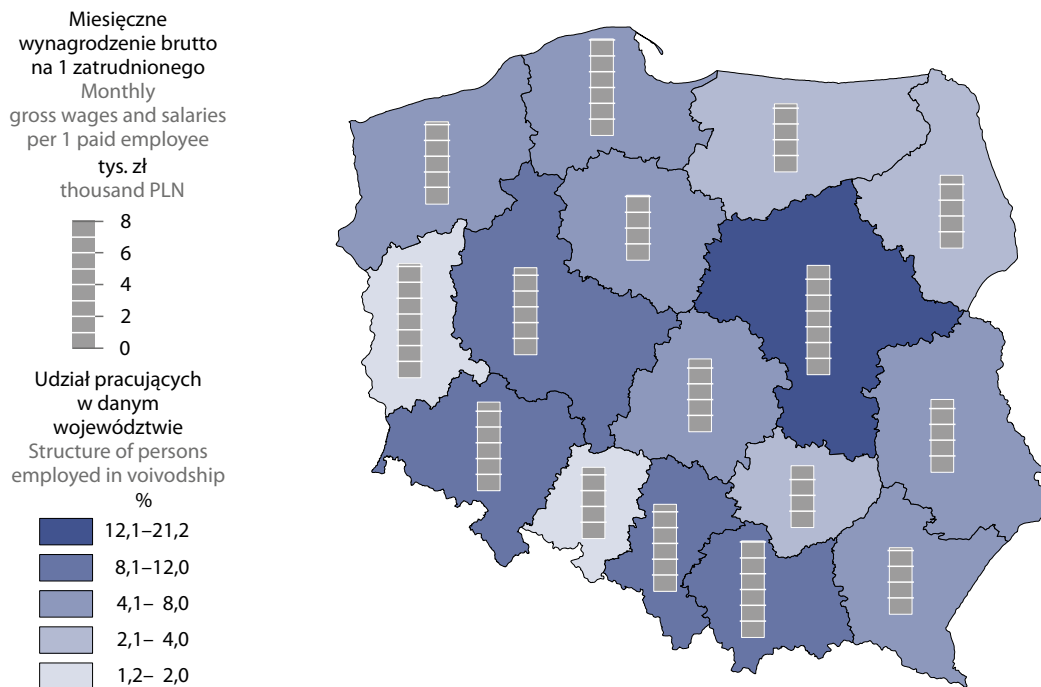
Ze względu na formę prawną, w przedsiębiorstwach osób fizycznych pracowało 54,3% ogółu pracujących w podmiotach dwuletnich, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 45,7%. W przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi pracowało 74,3% ogólnej liczby pracujących, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 25,7%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów dwuletnich 73,8% przypadało na osoby prawne, a 26,2% na przedsiębiorstwa osób fizycznych.

Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, najwięcej osób (w przedsiębiorstwach dwuletnich) pracowało w województwach mazowieckim (81 040 osób), wielkopolskim (39 596 osób) i małopolskim (36 108 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwie lubuskim (4,1 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województwa lubuskiego (7,2 tys. zł) i mazowieckiego (6,9 tys. zł).

Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku

Map 2. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2021 active until 2023



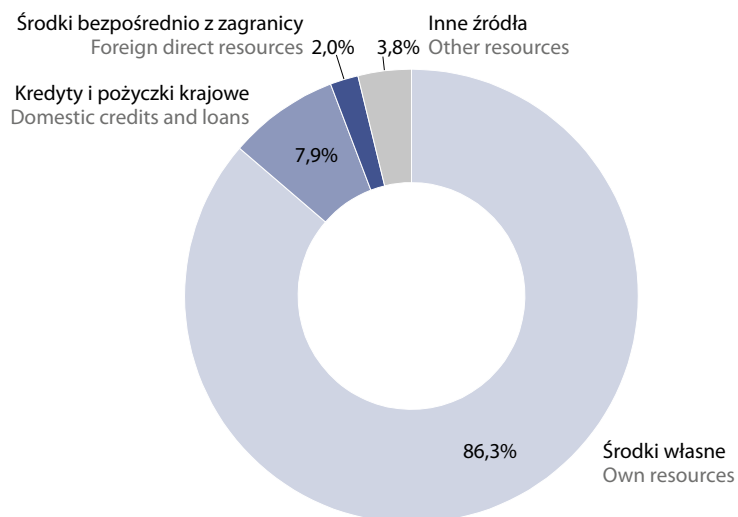
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku, 11,5% podmiotów wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania tych nakładów były środki własne (86,3%).

Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2021 active until 2023



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (40,7% przedsiębiorstw tej sekcji), a także jednostki przemysłowe (19,3% przedsiębiorstw przemysłowych).

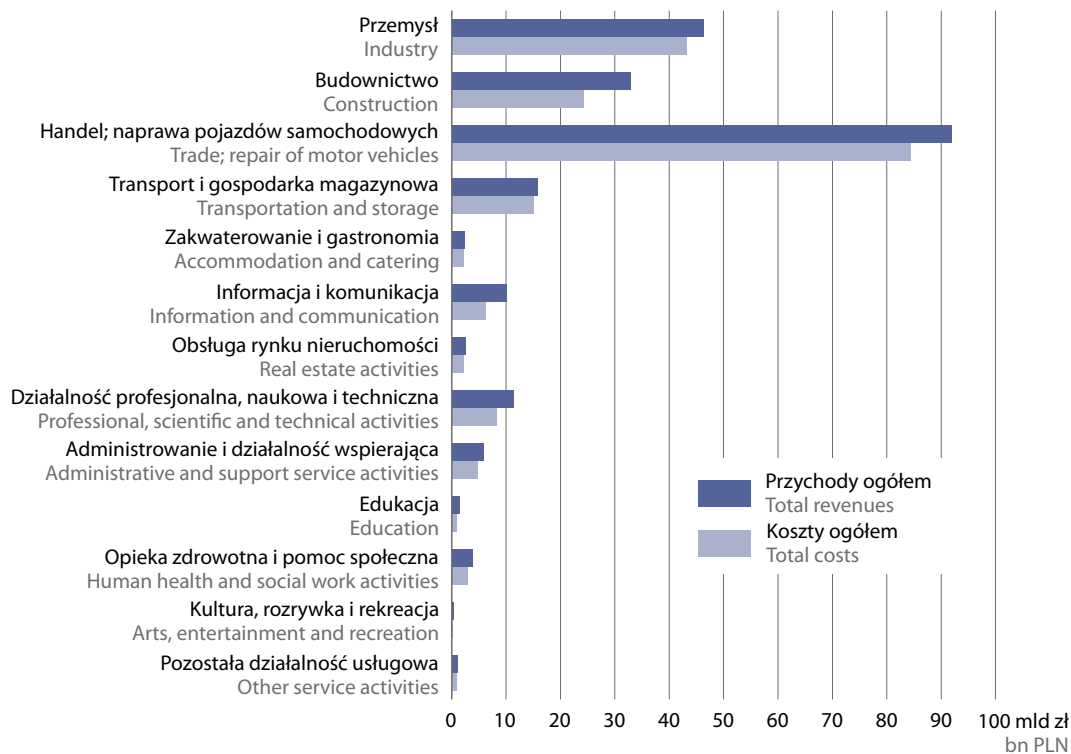
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku wyniosły 226 018,3 mln zł, a koszty 195 809,0 mln zł.

Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2021 active until 2023

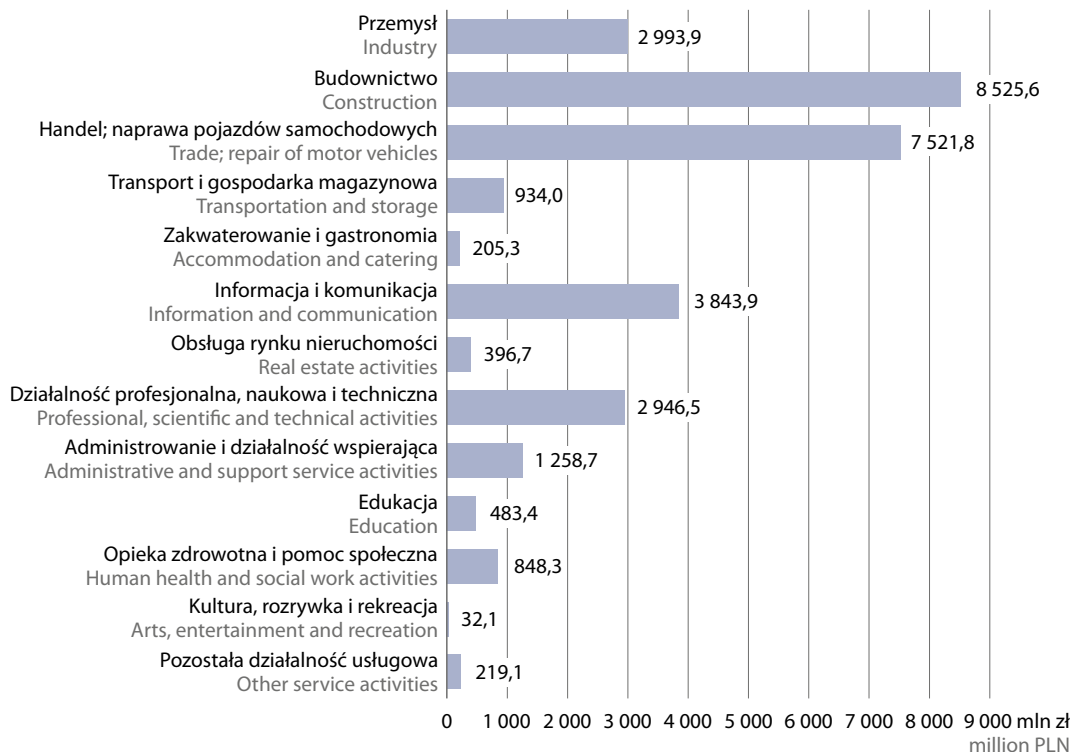


Przychody osób prawnych stanowiły 69,8% wartości przychodów ogółem podmiotów dwuletnich, a osób fizycznych 30,2%. Odsetek przychodów przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych wyniósł 69,3%, a bez pracowników najemnych – 30,7%.

Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 74,7% kosztów ogółem podmiotów dwuletnich, a osób fizycznych 25,3%. Ze względu na zatrudnienie, 71,7% kosztów ogółem stanowiły koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych, a 28,3% bez pracowników najemnych.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku wyniósł 30 209,3 mln zł.

Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku
 Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2021 active until 2023



Ze względu na formę prawną, wynik finansowy brutto przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 61,8% wartości ogółem, a osób prawnych 38,2%. Ze względu na zatrudnienie, wynik finansowy brutto przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowił 54,2% wyniku finansowego ogółem, a bez pracowników najemnych 45,8%.

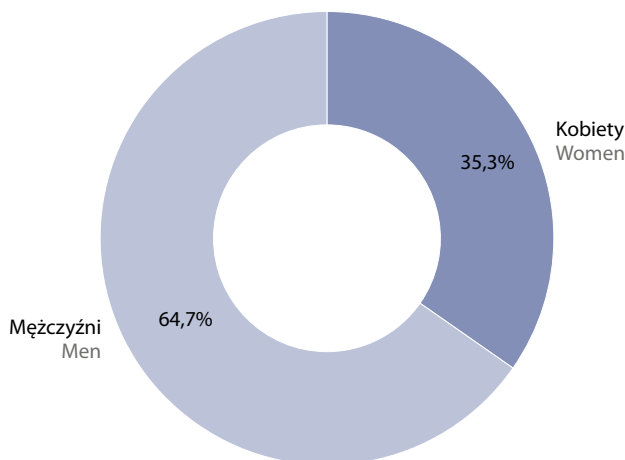
Czynniki przedsiębiorczości

Entrepreneurial factors

Ze zbiorowości przedsiębiorstw osób fizycznych powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku, 64,7% zostało utworzonych przez mężczyzn, a 35,3% zarejestrowały kobiety.

Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według płci przedsiębiorcy

Chart 19. Structure of enterprises established in 2021 active until 2023 by sex of entrepreneur

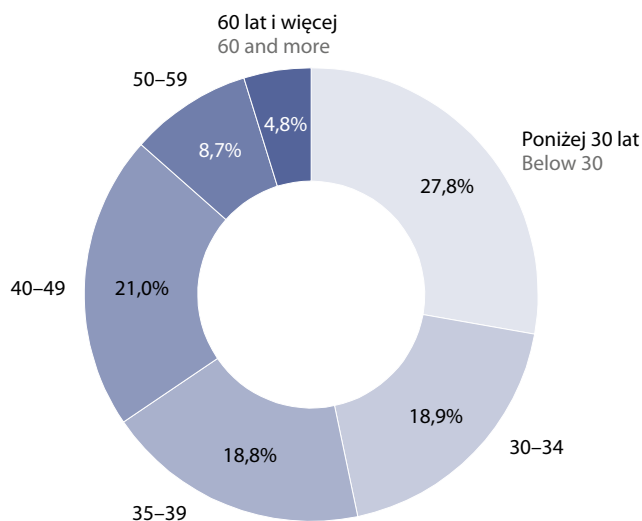


Biorąc pod uwagę wielkość przedsiębiorstwa, kobiety zarejestrowały 42,4% przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób. Odsetek przedsiębiorstw tej wielkości zarejestrowanych przez mężczyzn stanowił 57,6%.

Ze względu na wiek przedsiębiorcy, najwięcej przedsiębiorstw osób fizycznych w 2021 roku zarejestrowały osoby poniżej 30 roku życia (27,8% przedsiębiorstw) i między 40 a 49 rokiem życia (21,0% przedsiębiorstw). Najmniej aktywne były osoby od 60 roku życia (4,8% zarejestrowanych przedsiębiorstw dwuletnich).

Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według wieku przedsiębiorcy

Chart 20. Structure of enterprises established in 2021 active until 2023 by age of entrepreneur

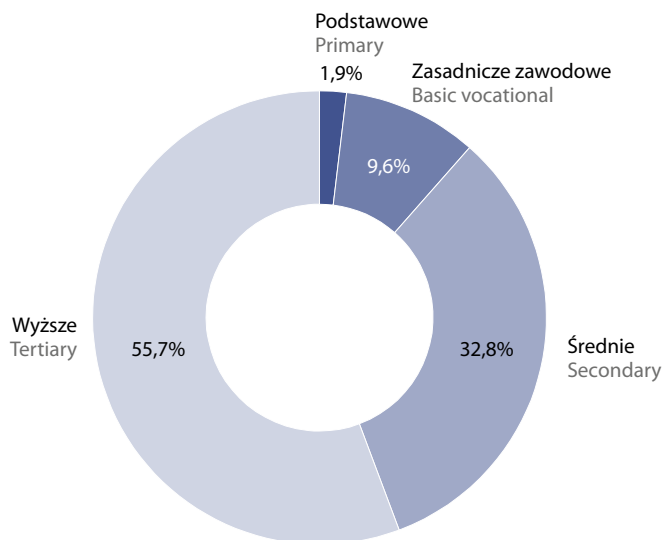


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najczęściej przedsiębiorstw mikro (tj. do 9 osób pracujących) zarejestrowały osoby do 30 roku życia (27,8% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób, osoby między 40 a 49 rokiem życia (29,5% przedsiębiorstw).

Ze względu na wykształcenie, najczęściej przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku zostało zarejestrowanych przez osoby z wykształceniem wyższym (55,7% przedsiębiorstw).

Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według wykształcenia przedsiębiorcy

Chart 21. Structure of enterprises established in 2021 active until 2023 by entrepreneur level of education

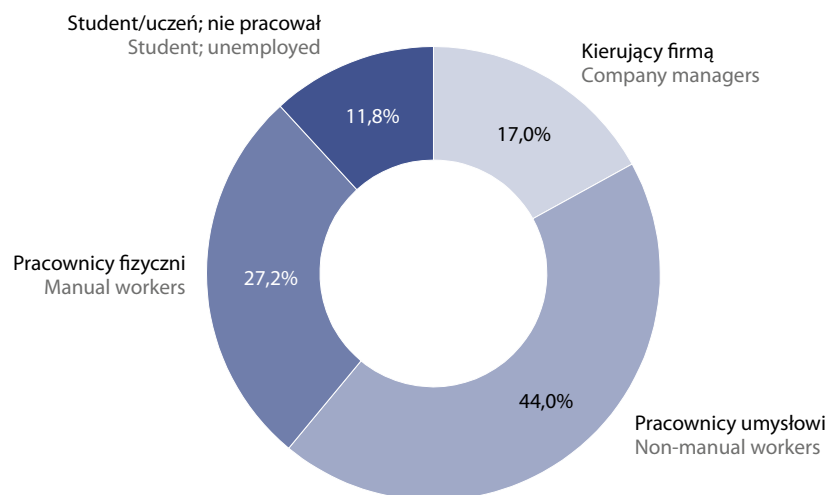


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, w zbiorowości przedsiębiorstw mikro najbardziej aktywne były osoby z wykształceniem wyższym (55,7% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości). Osoby z wykształceniem wyższym zarejestrowały także najwięcej przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób (43,6% zarejestrowanych przedsiębiorstw).

Ze względu na charakter poprzedniej pracy przedsiębiorcy, najwięcej przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku, które pozostały aktywne do 2023 roku zarejestrowały osoby będące pracownikami umysłowymi (44,0% przedsiębiorstw). Biorąc pod uwagę wielkość przedsiębiorstwa, osoby będące wcześniej pracownikami umysłowymi zarejestrowały najwięcej przedsiębiorstw mikro (44,1% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości), natomiast osoby kierujące wcześniej innym podmiotem gospodarczym utworzyły najwięcej przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób (31,1% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości).

Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy

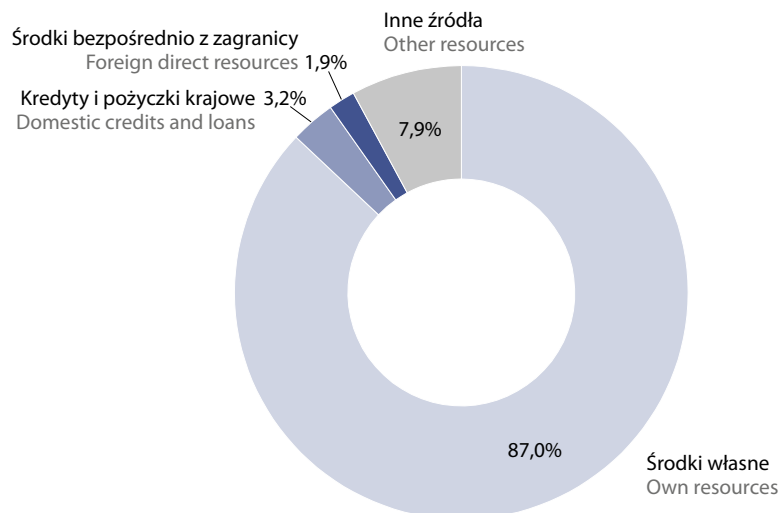
Chart 22. Structure of enterprises established in 2021 active until 2023 by type of entrepreneur previous job



Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2021 roku, które pozostały aktywne do 2023 roku najczęściej były finansowane ze środków własnych (87,0% przedsiębiorstw), kredyt i pożyczkę krajową wybrało 3,2% przedsiębiorców, a środki z zagranicy stanowiły źródło finansowania podejmowanej działalności dla 1,9% przedsiębiorstw.

Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2021 active until 2023



Ze zbiorowości przedsiębiorstw przemysłowych 86,9% przedsiębiorstw korzystało ze środków własnych, a 4,0% finansowało podejmowaną działalność z kredytów i pożyczek krajowych oraz środków zagranicznych.

Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

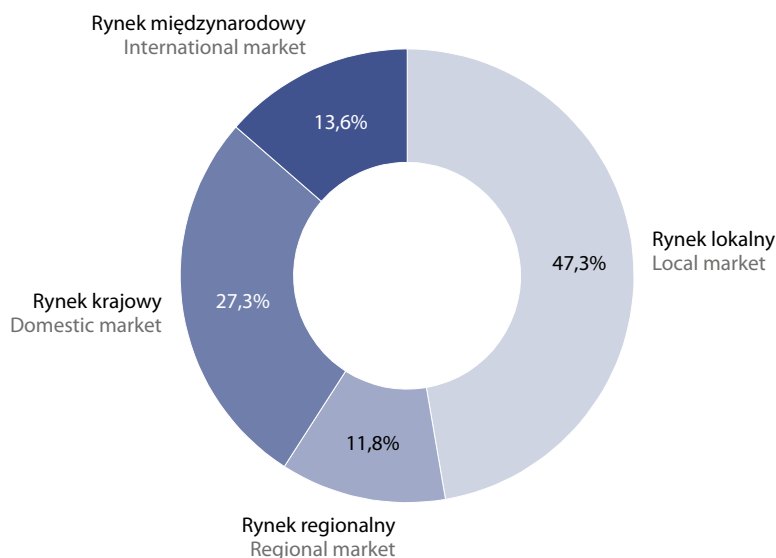
TRUDNOŚCI POPYTOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

TRUDNOŚCI PODAŻOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2021 roku aktywne do 2023 roku prowadziły działalność głównie na rynku lokalnym (47,3% przedsiębiorstw). Na rynku regionalnym działało 11,8% podmiotów, na krajowym 27,3%, a na międzynarodowym 13,6% przedsiębiorstw.

Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 24. Structure of enterprises established in 2021 active until 2023 by range of conducted activity

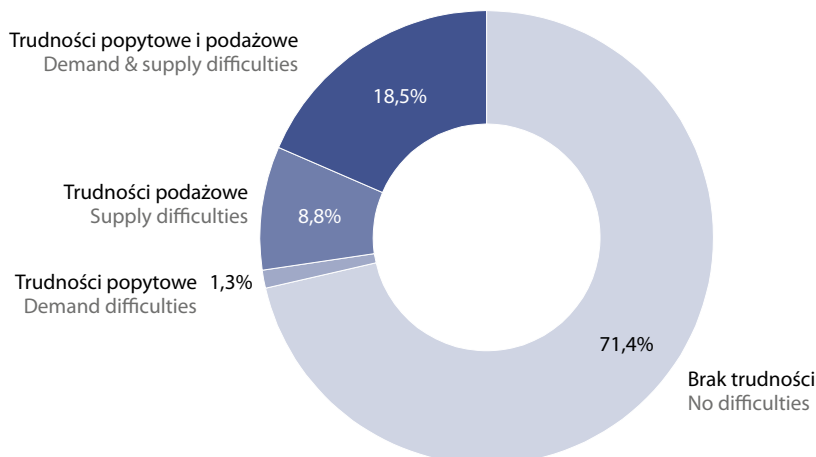


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (50,5% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstwa osób prawnych na rynku krajowym (34,2% przedsiębiorstw). Zarówno przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych, jak i te z pracownikami najemnymi częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (odpowiednio 48,6% i 43,8% przedsiębiorstw).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2021 roku aktywne do 2023 roku najczęściej nie napotkały żadnych trudności przy prowadzeniu działalności (71,4% przedsiębiorstw), 1,3% przedsiębiorstw miało trudności popytowe, 8,8% podażowe, a 18,5% wykazało oba rodzaje trudności.

Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 25. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2023 by kind of encountered difficulties

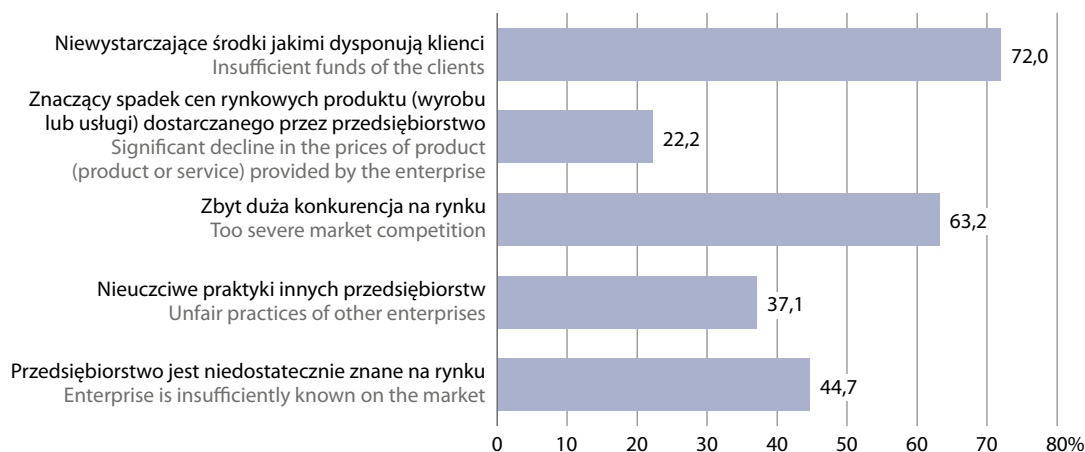


Przedsiębiorstwa, które nie miały trudności częściej prowadziły działalność w sekcji obsługa rynku nieruchomości (88,3% przedsiębiorstw tej sekcji nie zgłaszało trudności w prowadzeniu działalności). Trudności popytowe najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (9,2% przedsiębiorstw tej sekcji), a podażowe z sekcji informacja i komunikacja (12,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Obydwa rodzaje trudności (popytowe i podażowe) częściej jako barierę w prowadzeniu działalności wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (42,2% przedsiębiorstw tej sekcji).

W zbiorowości przedsiębiorstw doświadczających trudności popytowych, najczęściej wskazywane były niewystarczające środki jakimi dysponują klienci (72,0% przedsiębiorstw). Zbyt dużą konkurencję na rynku jako trudność w prowadzeniu działalności wskazało 63,2% przedsiębiorstw. Niedostateczna rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku stanowiła barierę dla 44,7% przedsiębiorstw.

Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 26. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2023 reported demand difficulties

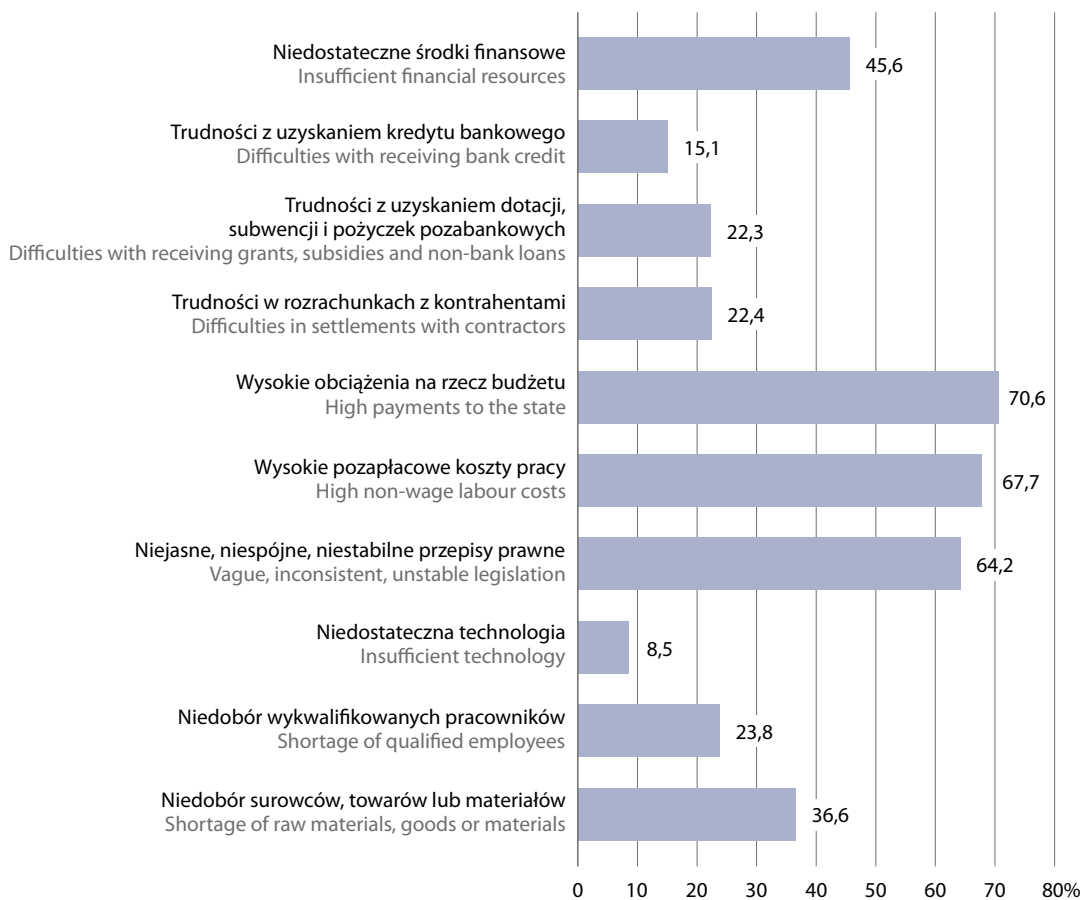


Znaczący spadek cen rynkowych wyrobu lub usługi stanowił barierę w prowadzeniu działalności u 40,7% przedsiębiorstw z sekcji pozostała działalność usługowa. Zbyt duża konkurencja oraz nieuczciwe praktyki konkurencji najczęściej powodowały trudności w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości (odpowiednio 99,3% i 82,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2021 roku aktywne do 2023 roku najczęściej wskazywały wysokie obciążenia na rzecz budżetu jako barierę w prowadzeniu działalności (70,6% przedsiębiorstw). Wysokie pozapłacowe koszty pracy powodowały trudności 67,7% przedsiębiorstw, a niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne u 64,2% przedsiębiorstw. Niedostateczna technologia oraz trudności z uzyskaniem kredytu bankowego były wskazywane najrzadziej jako trudność w prowadzeniu działalności (odpowiednio 8,5% i 15,1% przedsiębiorstw).

Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 27. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2023 reported supply difficulties

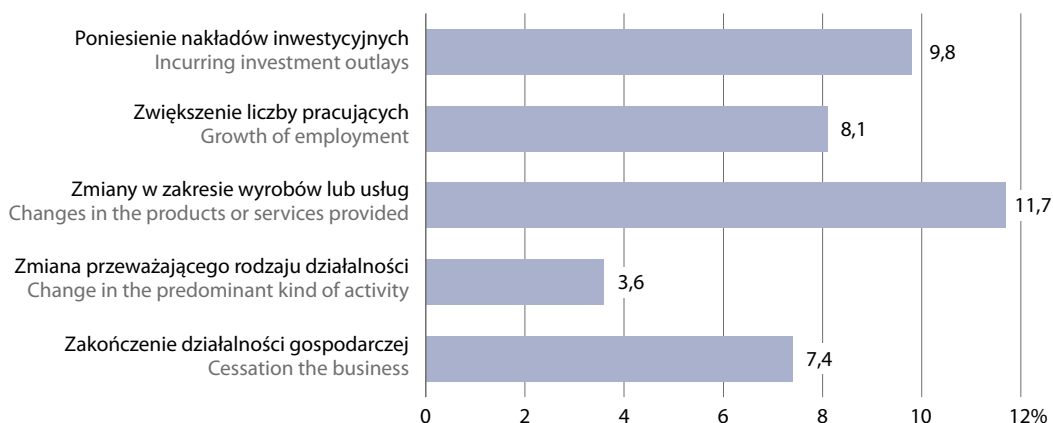


Przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – zgłaszały trudności związane z niedostatecznymi środkami finansowymi (99,2% przedsiębiorstw tej sekcji), wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu (99,5%), wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy (99,5%), niejasnymi, niespójnymi, niestabilnymi przepisami prawnymi (99,2%). Trudności związane z uzyskaniem kredytu bankowego i niedoborem surowców, towarów lub materiałów najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (odpowiednio 39,3% i 84,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności związane z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych i niedoborem wykwalifikowanych pracowników doświadczały głównie podmioty z sekcji pozostała działalność usługowa (odpowiednio 45,0% i 67,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – wskazywały trudności w rozrachunkach z kontrahentami (34,6% podmiotów tej sekcji).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku, 11,7% przedsiębiorstw planowało zmiany w zakresie wyrobów i usług, 9,8% poniesienie nakładów inwestycyjnych, 8,1% zwiększenie liczby pracujących w 2023 roku. Zakończenie działalności w 2023 roku planowało 7,4% przedsiębiorstw.

Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2021 roku aktywnych do 2023 roku według planowanych zmian

Chart 28. Percentage of enterprises established in 2021 active until 2023 by planned changes



Poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości częściej wskazywały przedsiębiorstwa przemysłowe (20,4% przedsiębiorstw). Zwiększyć liczbę pracujących zamierzało 16,6% przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa. Zmiany w zakresie wyrobów lub usług planowało 26,5% przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja, a w zakresie przeważającego rodzaju działalności – 8,5% przedsiębiorstw z sekcji zakwaterowanie i gastronomia. Zakończenie działalności najczęściej rozważały przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (14,8% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2020 roku

2.3. Non-financial enterprises established in 2020

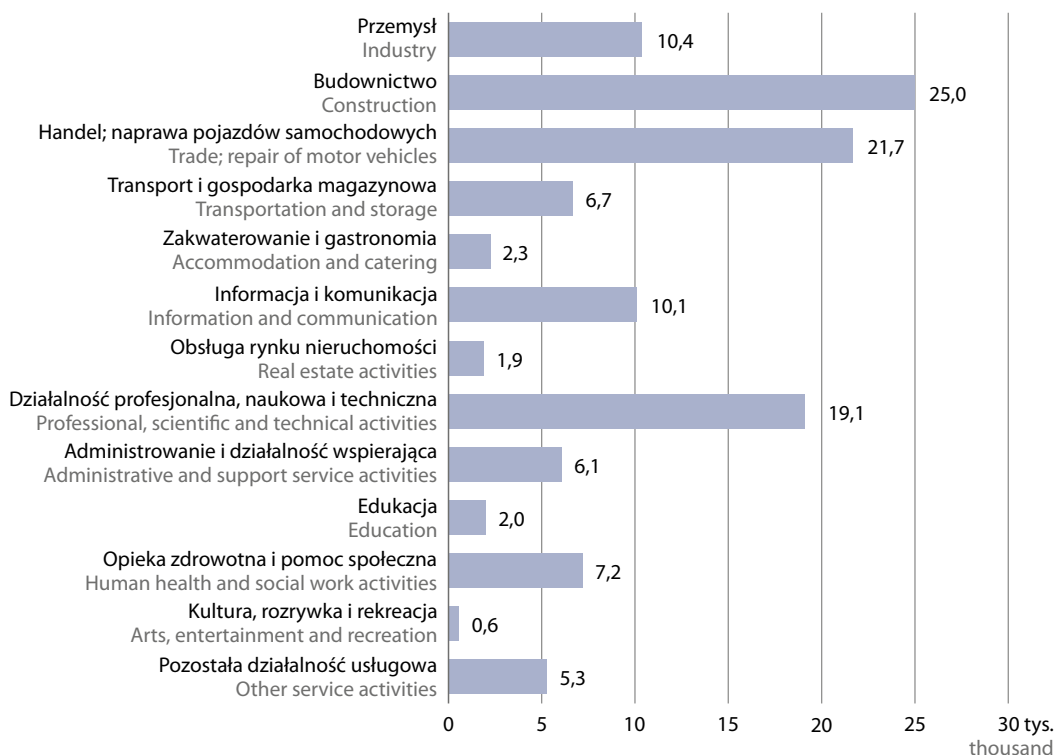
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku do 2023 roku pozostało aktywnych 118 448 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia trzeciego roku wyniósł 90,5%.

Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 29. Number of enterprises established in 2020 active until 2023

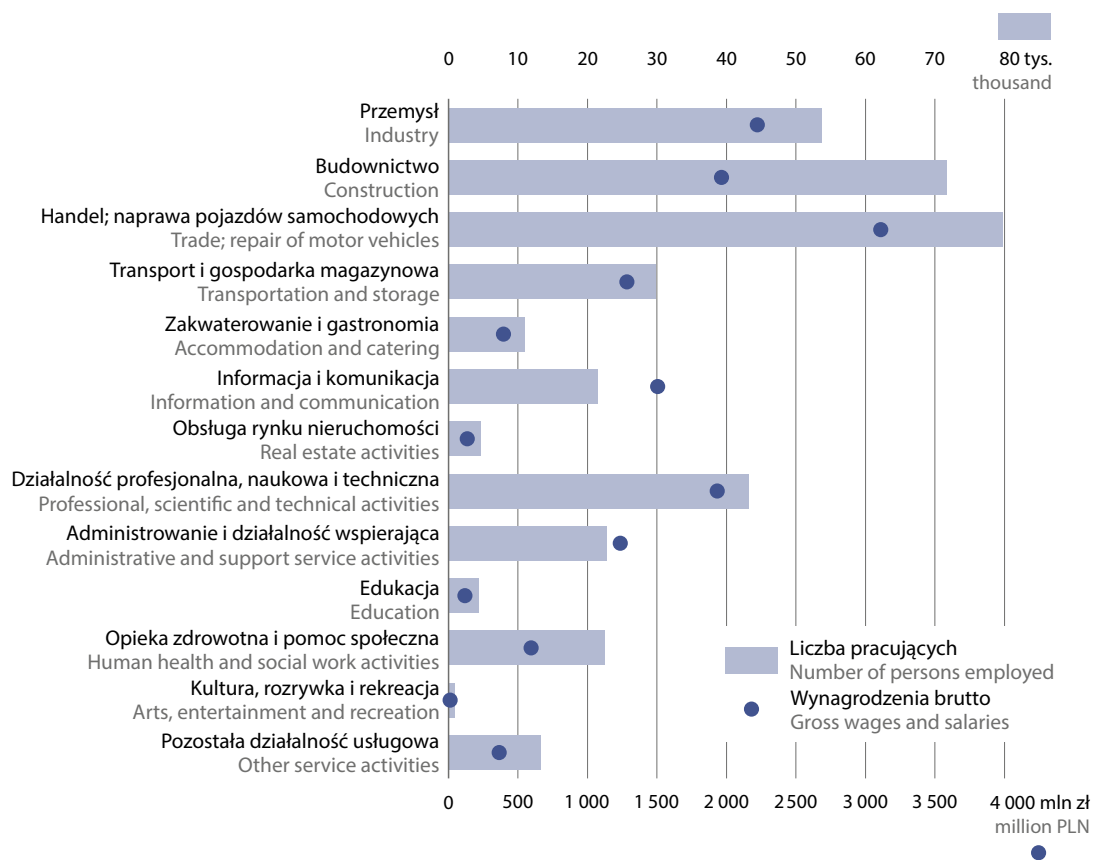


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 82,4% przedsiębiorstw trzy-letnich, a osób prawnych 17,6%. Odsetek przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowił 64,3% przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku, a z pracownikami najemnymi 35,7%.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku pracowało 379 313 osób. Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku wyniosły 14 842,0 mln zł.

Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2020 active until 2023



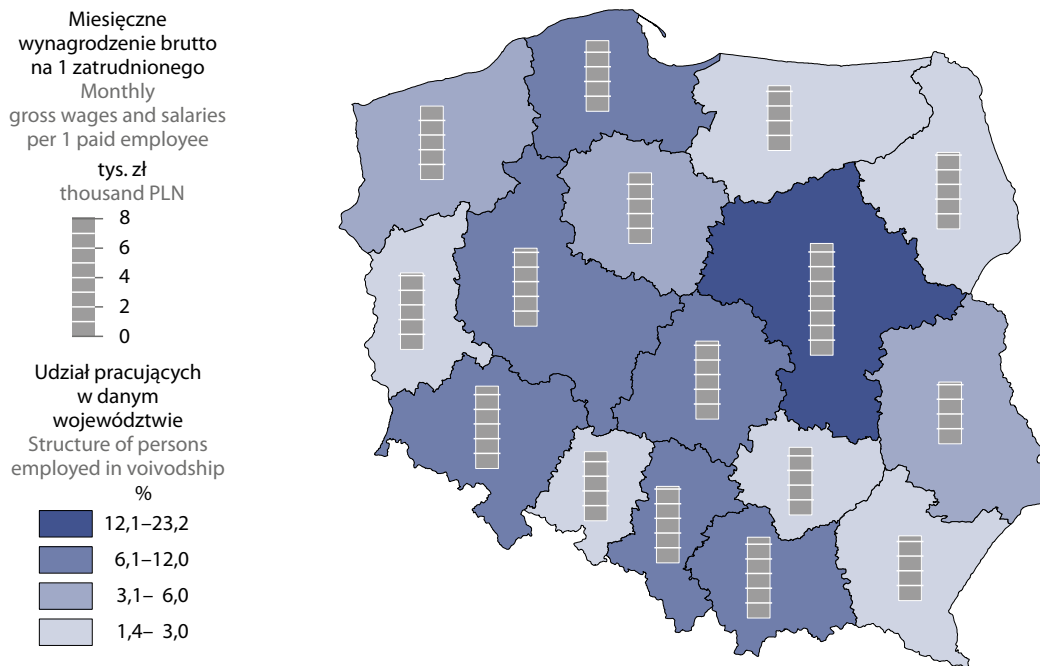
Pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 56,3% pracujących w podmiotach trzyletnich, a w przedsiębiorstwach posiadających osobowość prawną 43,7%. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach zatrudniających pracowników najemnych wyniósł 78,8%, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 21,2%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów trzyletnich 70,9% przypadają na osoby prawne, a 29,1% na przedsiębiorstwa osób fizycznych. Ze względu na zatrudnienie, 99,5% wynagrodzeń ogółem stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych, a 0,5% przedsiębiorstw bez pracowników najemnych.

Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, najwięcej osób pracowało w województwie mazowieckim (87 962 osoby) i wielkopolskim (44 455 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach opolskim (3,8 osoby) oraz kujawsko-pomorskim i lubelskim (po 3,7 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województwa mazowieckiego (7,6 tys. zł).

Mapa 3. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku

Map 3. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2020 active until 2023



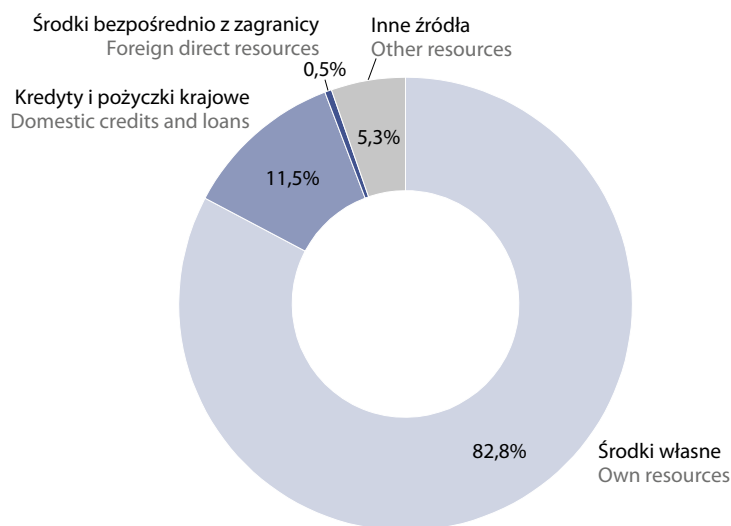
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku 12,2% podmiotów wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Spośród przedsiębiorstw, które zadeklarowały poniesienie nakładów 82,8% finansowało je ze środków własnych, 11,5% korzystało z kredytów i pożyczek krajowych, a 0,5% ze środków zagranicznych.

Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2020 active until 2023



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa związane z kulturą, rozrywką i rekreacją (45,1% przedsiębiorstw tej sekcji), zakwaterowaniem i gastronomią (26,2%) oraz obsługą rynku nieruchomości (25,1%).

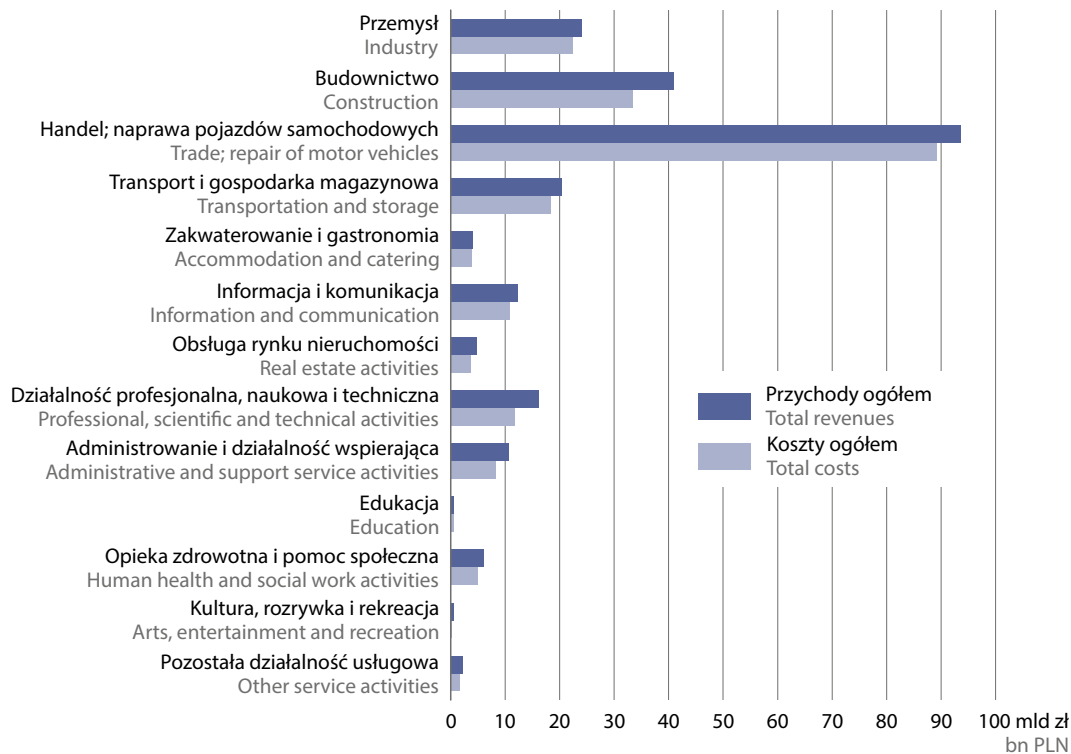
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku wyniosły 236 190,6 mln zł, a koszty ogółem 208 981,6 mln zł.

Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2020 active until 2023

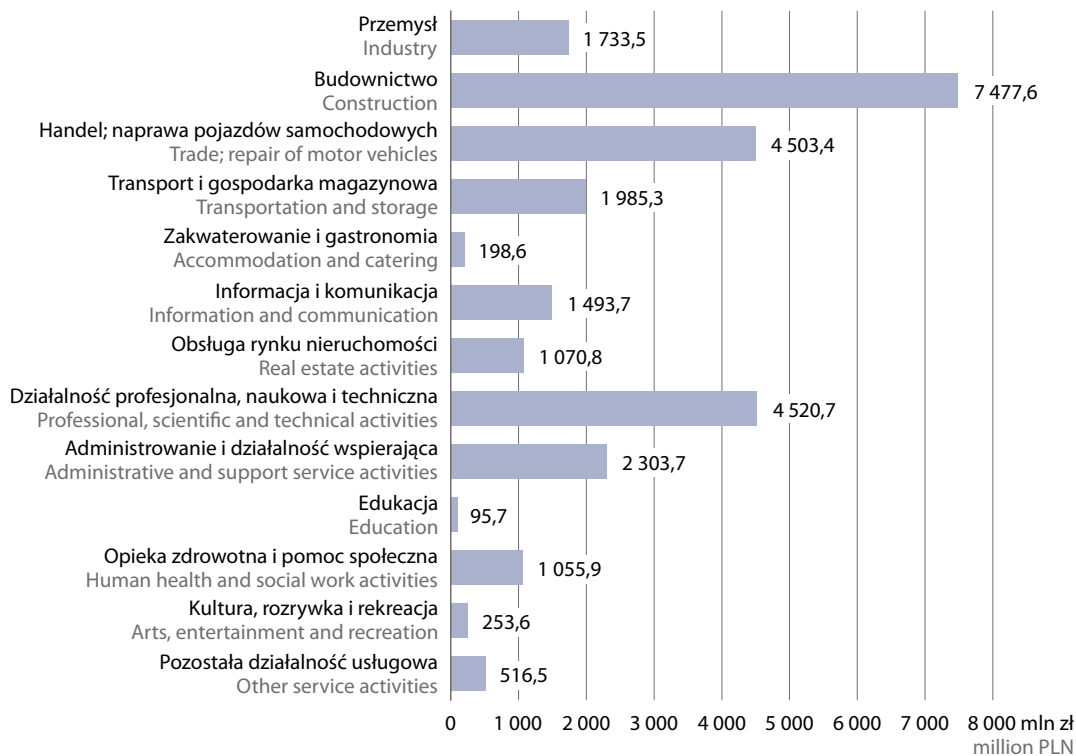


Przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały 64,6% przychodów ogółem podmiotów trzyletnich, a jednostki osób fizycznych 35,4%. Przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych wygenerowały 77,8% przychodów ogółem przedsiębiorstw trzyletnich, a bez pracowników najemnych 22,2%.

Odsetek kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa osób prawnych wyniósł 67,7% kosztów ogółem przedsiębiorstw trzyletnich, a osób fizycznych 32,3%. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 80,7% kosztów ogółem, a bez pracowników najemnych – 19,3%.

Wynik finansowy przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku ukształtował się na poziomie 27 209,0 mln zł.

Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku
 Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2020 active until 2023



Przedsiębiorstwa osób fizycznych zanotowały 59,2% z wyniku finansowego osiągniętego przez podmioty trzyletnie, a osoby prawne 40,8%. Przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych wypracowały 55,9% wyniku finansowego przedsiębiorstw trzyletnich, a bez pracowników najemnych 44,1%.

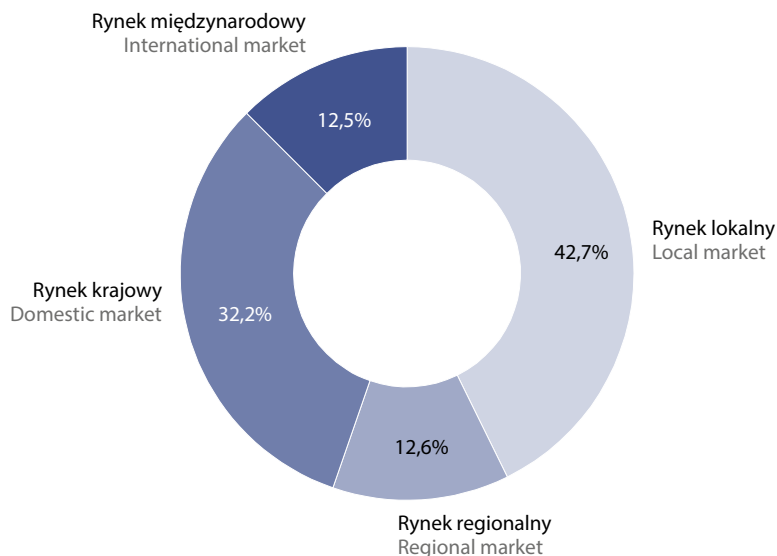
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 roku aktywne do 2023 roku najczęściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (42,7% przedsiębiorstw). Na rynku regionalnym prowadziło działalność 12,6% przedsiębiorstw, na krajowym 32,2%, a na międzynarodowym 12,5%.

Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 34. Structure of enterprises established in 2020 active until 2023 by range of conducted activity

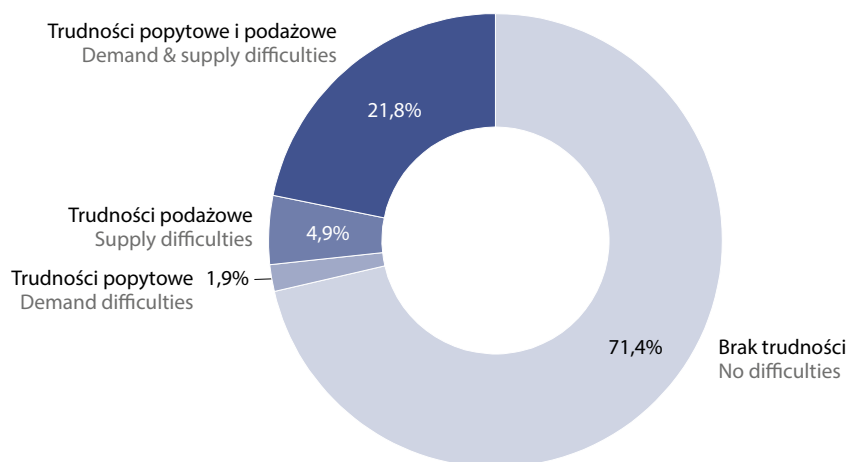


Przedsiębiorstwa osób fizycznych częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (45,6% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstwa posiadające osobowość prawną na rynku krajowym (34,8% przedsiębiorstw). Ze względu na zatrudnienie, zarówno przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych jak i te, które wykazały zatrudnienie częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (odpowiednio 42,4% i 43,3% przedsiębiorstw).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku 71,4% przedsiębiorstw wskazało, że nie miało trudności w prowadzeniu działalności. Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe miało 21,8% przedsiębiorstw.

Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 35. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2023 by kind of encountered difficulties

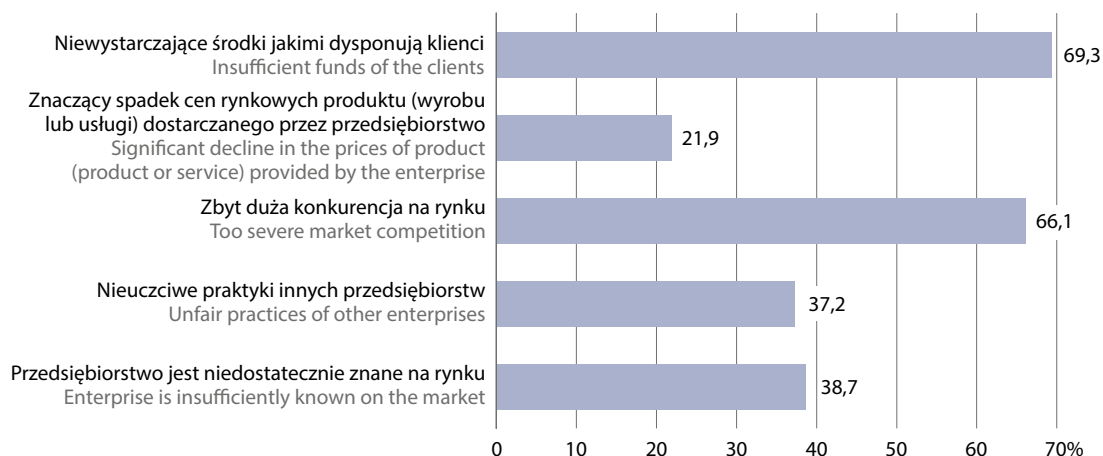


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej brak trudności w prowadzeniu działalności wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (84,8% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz administrowanie i działalność wspierająca (83,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (33,3% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz przedsiębiorstwa przemysłowe (32,9%).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych, najczęściej jako barierę w prowadzeniu działalności przedsiębiorstwa zgłaszały niewystarczające środki jakimi dysponują klienci (69,3% przedsiębiorstw) oraz zbyt dużą konkurencję na rynku (66,1% przedsiębiorstw).

Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 36. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2023 reported demand difficulties



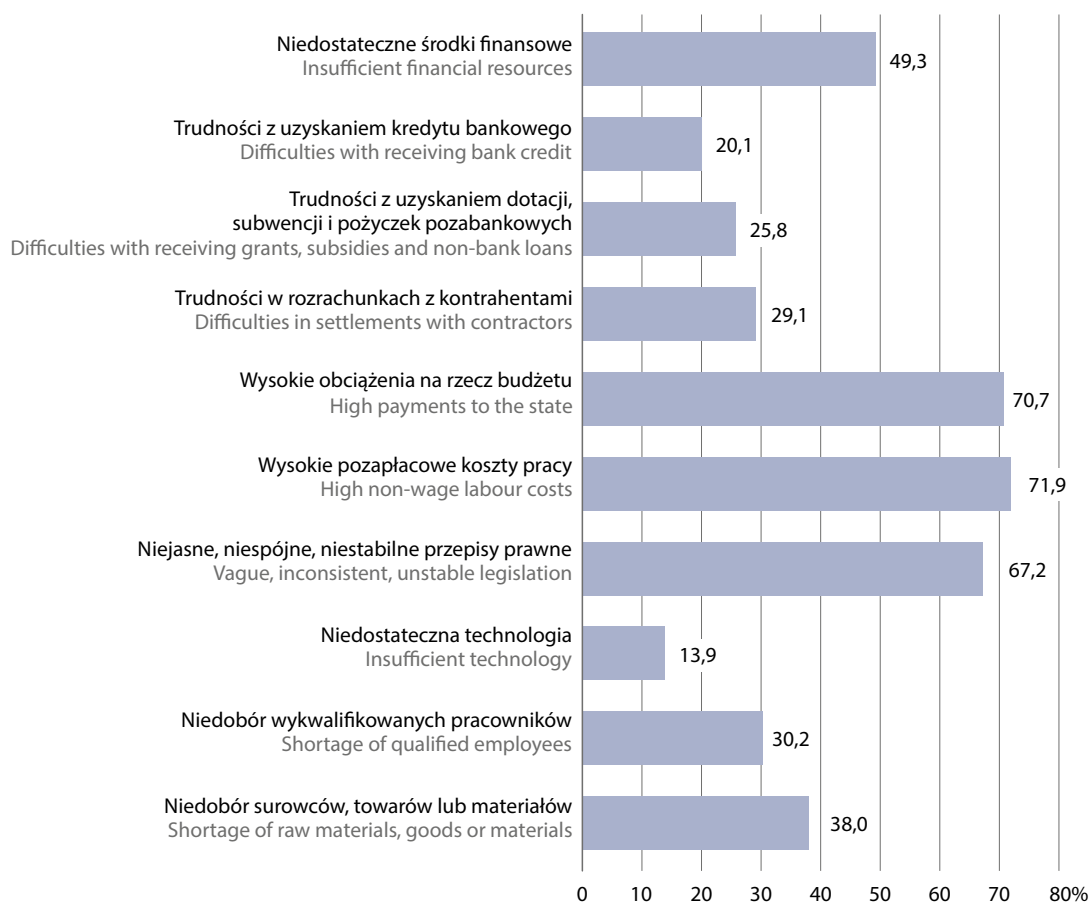
Niewystarczające środki klientów najczęściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji edukacja (99,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności związane ze znaczącym spadkiem cen rynkowych produktu dostarczanego przez przedsiębiorstwo wskazywały głównie jednostki z sekcji

kultura, rozrywka i rekreacja (78,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Zbyt dużą konkurencję na rynku częściej wskazywały – jako trudność w prowadzeniu działalności – przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (86,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Nieuczciwe praktyki konkurencji częściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji pozostała działalność usługowa (51,9%), a zbyt słaba rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku dla przedsiębiorstw z sekcji informacja i komunikacja (78,8% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2020 roku aktywne do 2023 roku najczęściej zgłaszały wysokie pozapłacowe koszty pracy jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (71,9% przedsiębiorstw). Najrzadziej trudności w prowadzeniu działalności powodowała niedostateczna technologia (13,9% przedsiębiorstw).

Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 37. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2023 reported supply difficulties



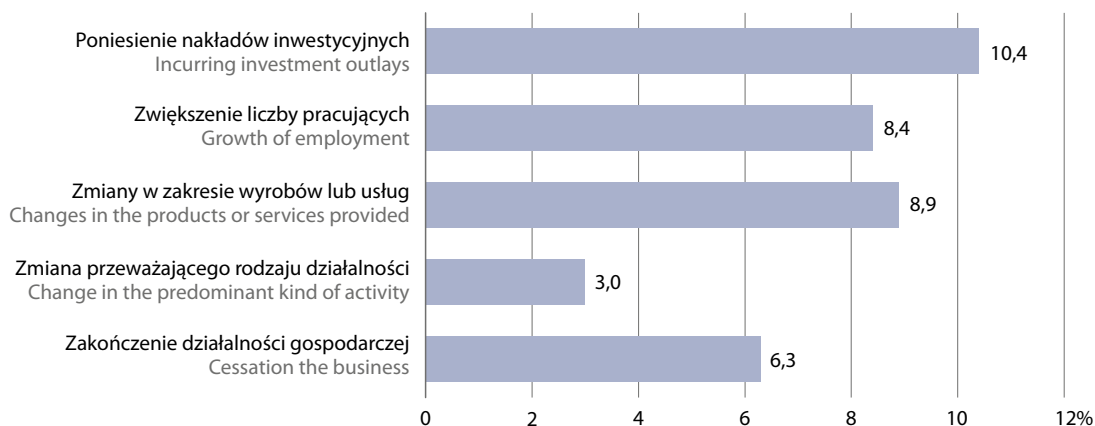
Ze względu na przeważający rodzaj działalności, przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja, częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa, zgłaszały trudności powodowane przez niedostateczne środki finansowe (96,9% przedsiębiorstw tej sekcji), trudności z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych (78,6%), wysokie obciążenia na rzecz budżetu (97,9%), a także niejasne, niespójne i niestabilne przepisy prawa (99,0%). Trudności z uzyskaniem kredytu bankowego najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (37,2%), natomiast trudności w rozrachunku z kontrahentami – przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (46,2%). Wysokie pozapłacowe koszty pracy częściej były barierą

w prowadzeniu działalności przedsiębiorstw z sekcji pozostała działalność usługowa (87,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedobór wykwalifikowanych pracowników jako źródło trudności najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (56,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedobór surowców, towarów lub materiałów stanowił utrudnienie głównie dla przedsiębiorstw przemysłowych (56,6%).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 roku aktywne do 2023 roku najczęściej planowały poniesienie w 2023 roku nakładów inwestycyjnych (10,4% przedsiębiorstw). Zmianę przeważającego rodzaju działalności planowało 3,0% przedsiębiorstw.

Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2023 roku według planowanych zmian

Chart 38. Percentage of enterprises established in 2020 active until 2023 by planned changes



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości, a także zmiany w zakresie dostarczanych wyrobów lub usług częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 57,4% i 57,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Zwiększenie liczby pracujących częściej deklarowały przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (18,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmianę przeważającego rodzaju działalności planowało 7,8% przedsiębiorstw sekcji administrowanie i działalność wspierająca, natomiast plany zakończenia działalności częściej prognozowały przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (8,4% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2019 roku

2.4. Non-financial enterprises established in 2019

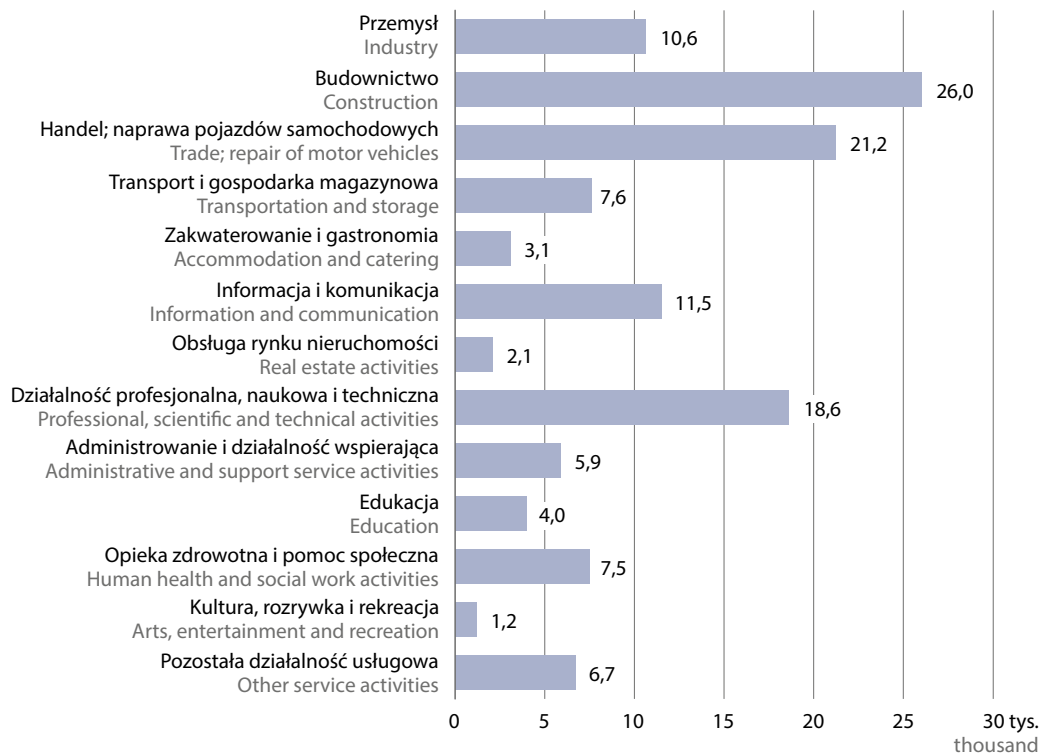
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku do 2023 roku pozostało aktywnych 126 041 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł 91,1%.

Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 39. Number of enterprises established in 2019 active until 2023



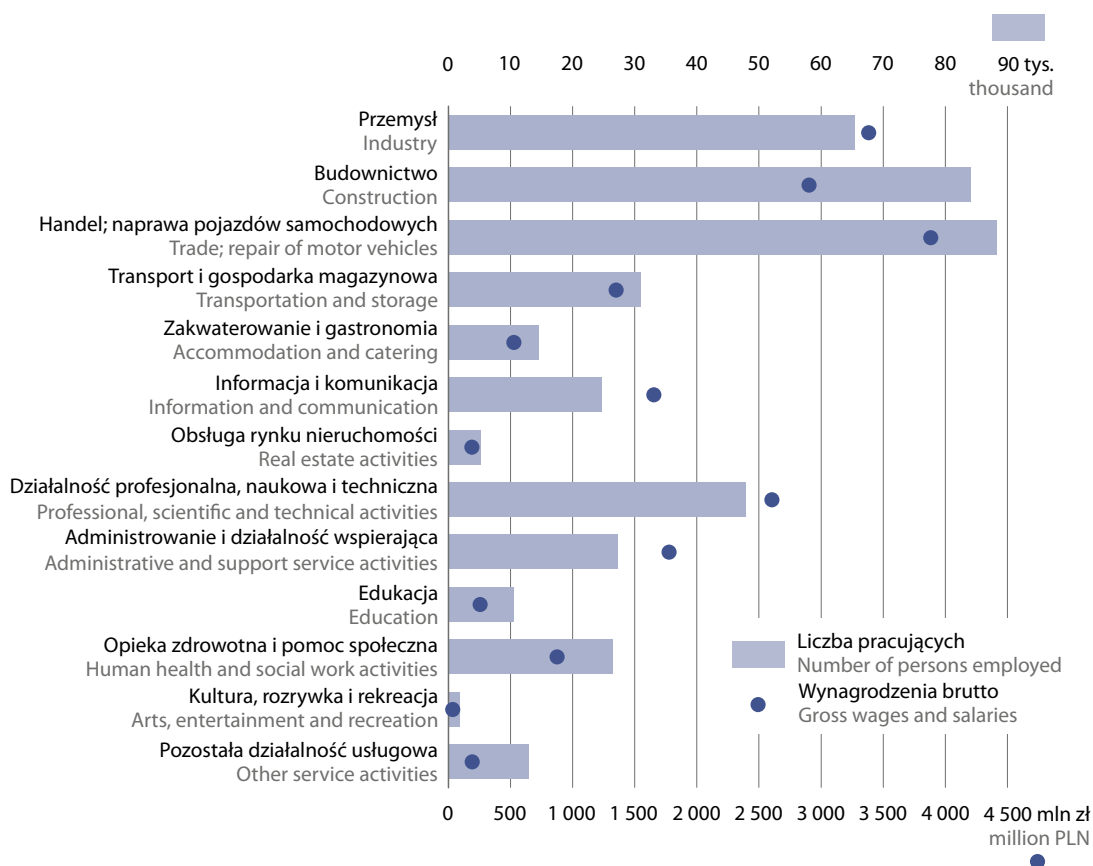
Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 82,9% przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku, a osób prawnych 17,1%. Przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 62,3% podmiotów czteroletnich, a z pracownikami najemnymi 37,7%.

Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku wyniosła 440 526 osób.

Wartość wynagrodzeń brutto ukształtowała się na poziomie 19 591,6 mln zł.

Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2019 active until 2023



Ze względu na formę prawną, liczba pracujących w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowiła 55,7% ogólnej liczby pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 44,3%. Spośród pracujących w podmiotach czteroletnich 81,0% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach zatrudniających pracowników najemnych, a 19,0% w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach osób prawnych stanowiły 72,6% wynagrodzeń brutto przedsiębiorstw czteroletnich, a osób fizycznych 27,4%. Ze względu na zatrudnienie, 99,7% wynagrodzeń ogółem stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi, a 0,3% przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych.

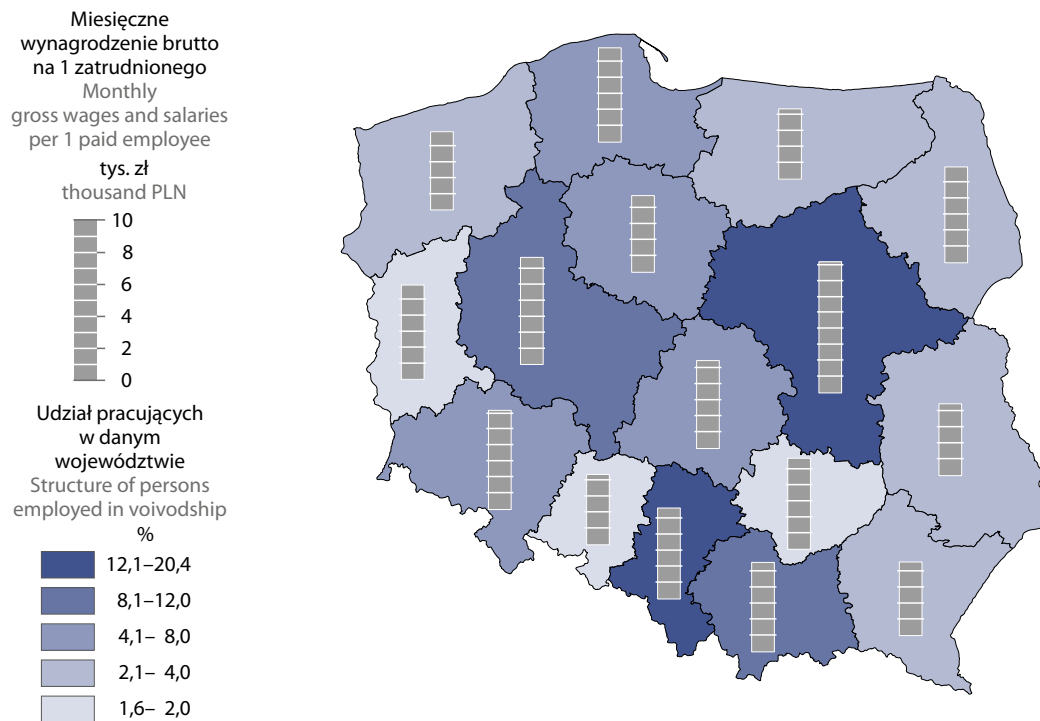
Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, największą liczbę pracujących zaobserwowano dla województwa mazowieckiego (89 836 osób) i śląskiego (55 449 osób).

W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach opolskim (4,2 osoby), wielkopolskim (4,1 osoby) oraz podlaskim i warmińsko-mazurskim (po 3,9 osoby).

Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zanotowano dla województw mazowieckiego (8,2 tys. zł), wielkopolskiego (6,7 tys. zł) i dolnośląskiego (6,2 tys. zł).

Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku

Map 4. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2019 active until 2023



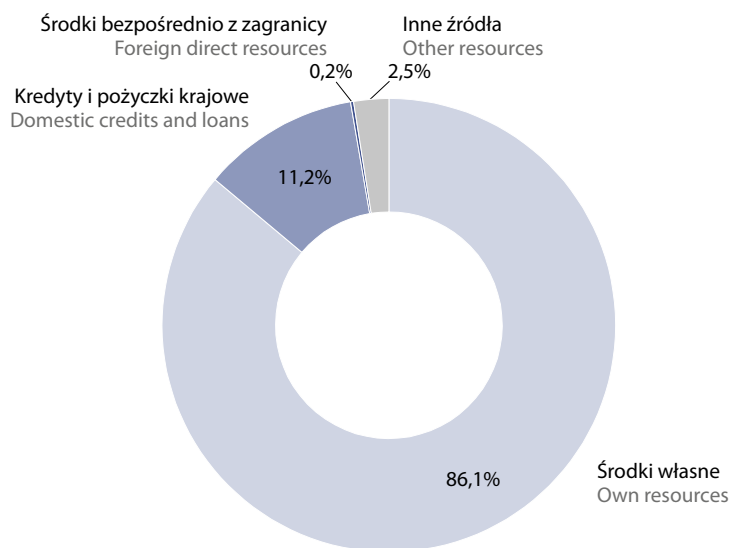
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku 14,2% podmiotów wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Najczęściej źródłem finansowania nakładów były środki własne (86,1% przedsiębiorstw). Z kredytów i pożyczek krajowych korzystało 11,2% przedsiębiorstw, a środki z zagranicy stanowiły źródło finansowania dla 0,2% czteroletnich przedsiębiorstw.

Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2019 active until 2023



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (30,7% przedsiębiorstw tej sekcji), zakwaterowanie i gastronomia (22,3% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (18,8%).

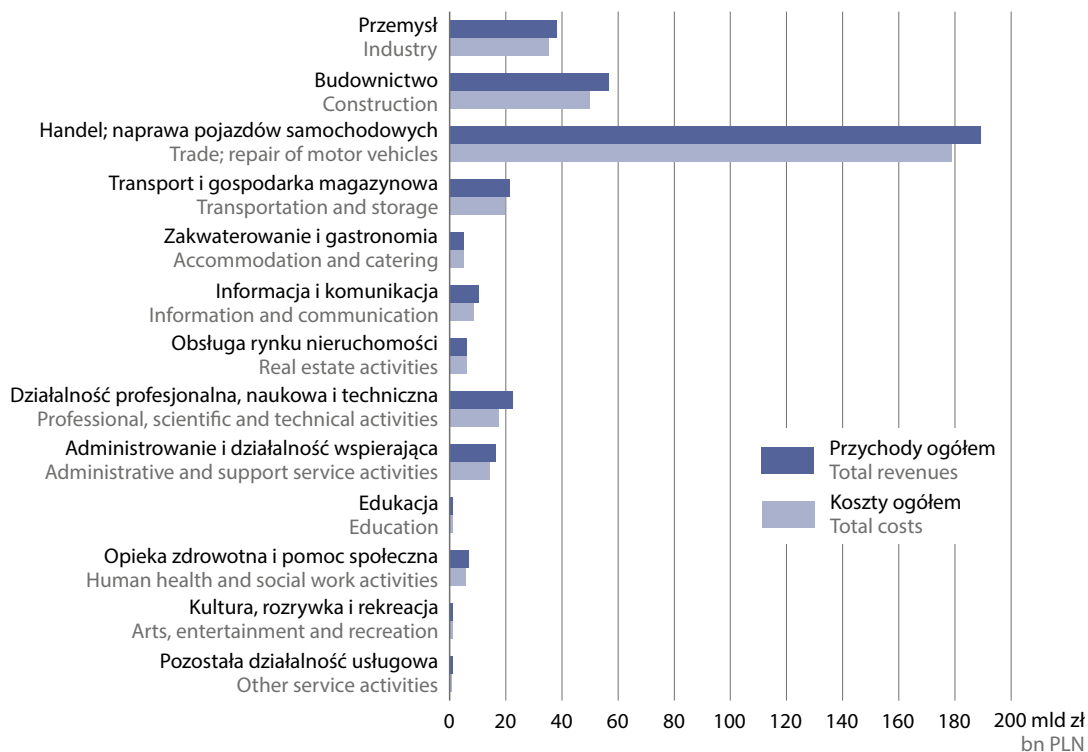
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku aktywne do 2023 roku osiągnęły przychody ogółem na poziomie 376 566,5 mln zł i poniosły koszty w wysokości 344 122,3 mln zł.

Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2019 active until 2023

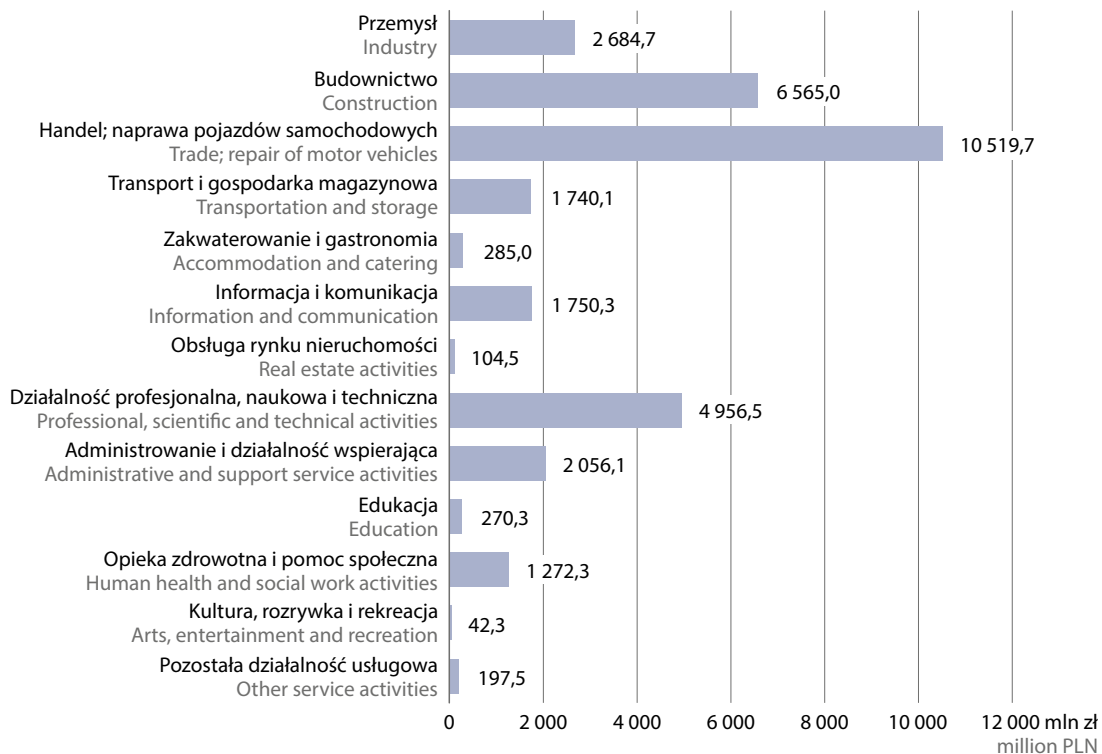


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały przychody na poziomie 62,6% wartości przychodów ogółem jednostek czteroletnich, a osób fizycznych 37,4%. Przychody przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 77,1% tych przychodów, a bez pracowników najemnych 22,9%.

Koszty poniesione przez osoby prawne stanowiły 65,4% kosztów ogółem podmiotów czteroletnich, a przez osoby fizyczne 34,6%. Ze względu na zatrudnienie, przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych poniosły koszty na poziomie 79,1% kosztów ogółem, a przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych 20,9%.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku wyniósł 32 444,2 mln zł.

Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku
 Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2019 active until 2023



Ze względu na formę prawną, wynik finansowy przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 67,0% wartości wyniku finansowego podmiotów czteroletnich, a osób prawnych 33,0%. Wynik finansowy przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowił 44,0% wyniku finansowego wszystkich jednostek czteroletnich, a wynik podmiotów zatrudniających pracowników najemnych 56,0%.

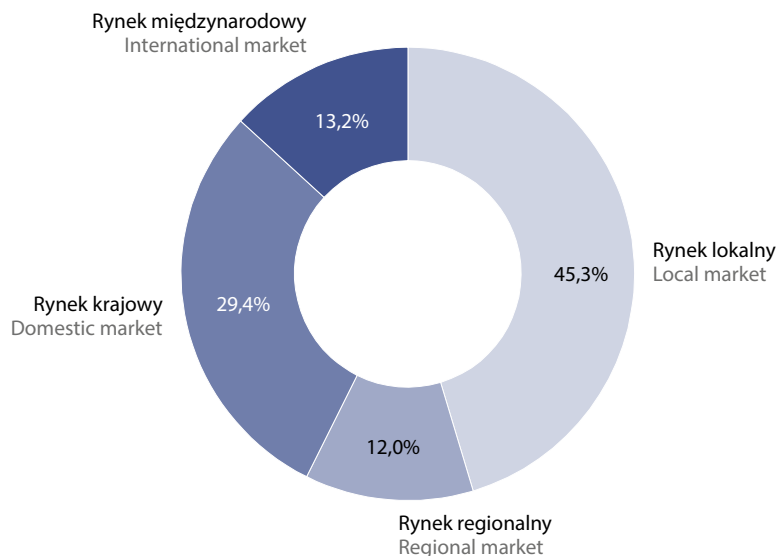
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku aktywne do 2023 roku częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (45,3% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 13,2% przedsiębiorstw.

Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 44. Structure of enterprises established in 2019 active until 2023 by range of conducted activity

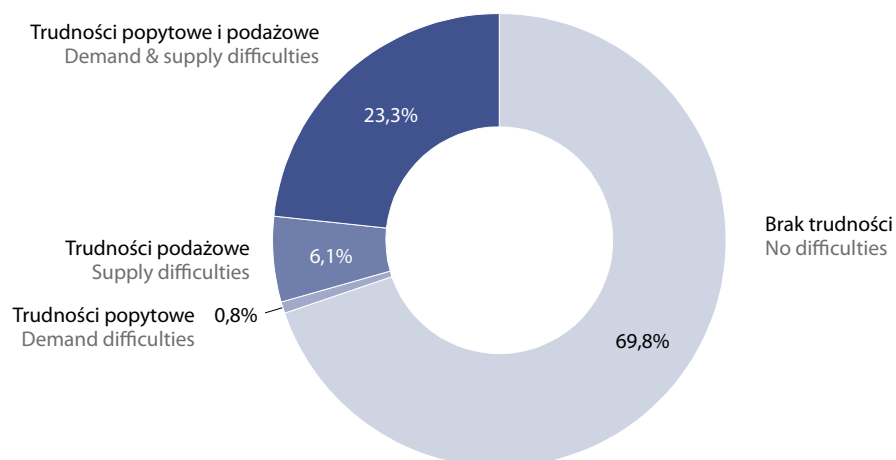


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej na rynku lokalnym prowadziły działalność przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (84,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Na rynku regionalnym – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność przedsiębiorstwa zajmujące się budownictwem (19,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność na rynku krajowym (48,7% przedsiębiorstw tej sekcji). Rynek międzynarodowy jako zasięg prowadzonej działalności najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (31,9% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ponad 2/3 przedsiębiorstw (69,8%) powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku nie napotkała trudności przy prowadzeniu działalności. Trudności zarówno popytowe, jak i podażowe zgłaszało 23,3% przedsiębiorstw.

Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 45. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2023 by kind of encountered difficulties

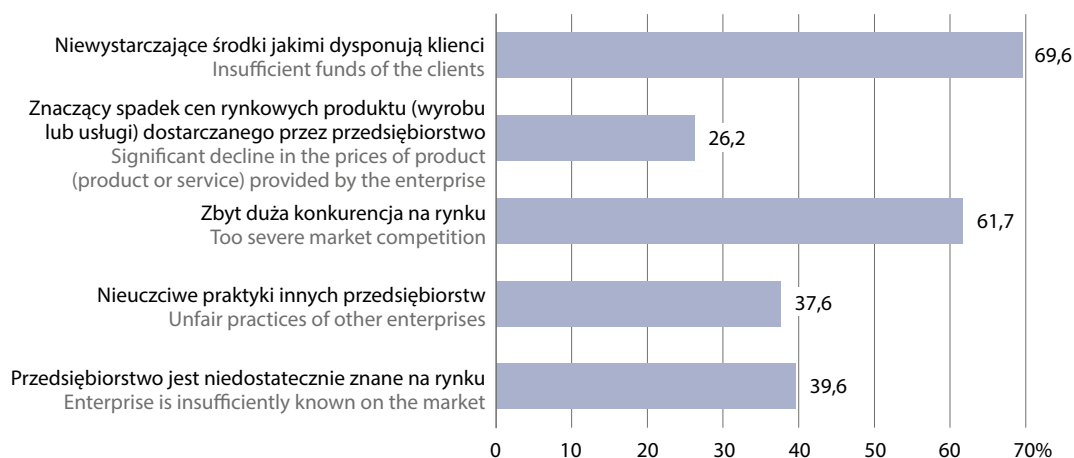


Przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – nie napotkały trudności w prowadzeniu działalności (85,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności popytowe częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (5,0% przedsiębiorstw tej sekcji), a trudności podażowe przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (9,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Obydwa rodzaje trudności najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (36,0% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych, najczęściej przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku aktywne do 2023 roku zgłaszały niewystarczające środki jakimi dysponują klienci (69,6% przedsiębiorstw). Spadek cen dostarczanego wyrobu lub usługi był zgłaszany najrzadziej jako trudność w prowadzeniu działalności (26,2% przedsiębiorstw).

Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 46. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2023 reported demand difficulties

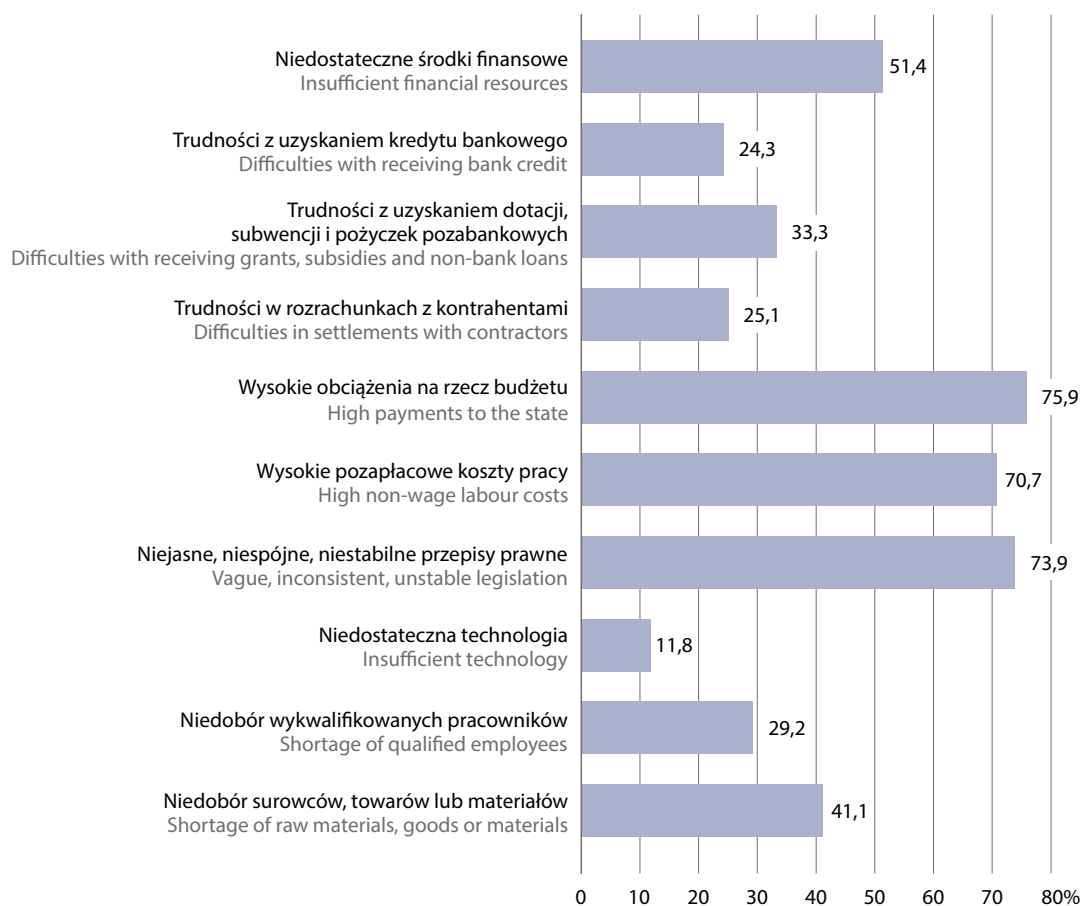


Znaczący spadek cen produktu dostarczanego przez przedsiębiorstwo oraz nieuczciwe praktyki innych przedsiębiorstw stanowiły źródło trudności dla przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 48,4% i 62,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa – częściej niż pozostałe podmioty – zgłaszały trudności związane ze zbyt dużą konkurencją na rynku (97,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Fakt, że przedsiębiorstwo jest niedostatecznie znane na rynku stanowiło źródło trudności głównie dla przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości (88,7% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku aktywne do 2023 roku najczęściej zgłaszały trudności związane z wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu (75,9% przedsiębiorstw). Najrzadziej zgłaszane były trudności związane z niedostateczną technologią (11,8% przedsiębiorstw).

Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 47. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2023 reported supply difficulties

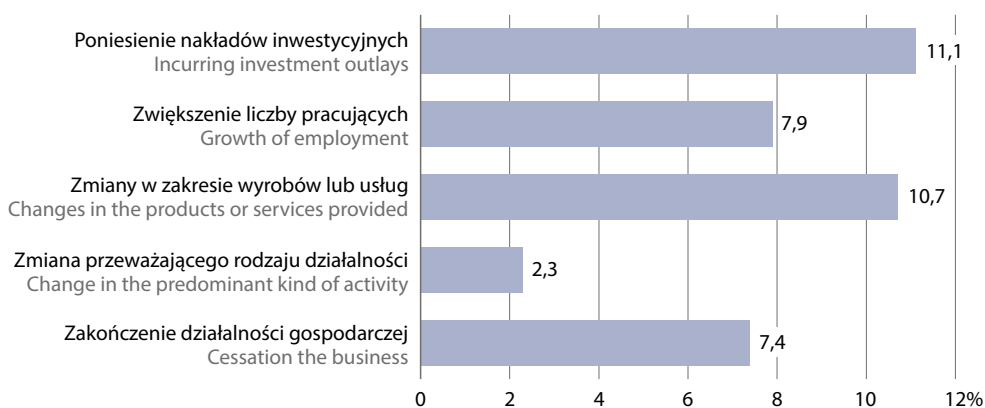


Przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – zgłaszały utrudnienia związane z niedostatecznymi środkami finansowymi (72,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności z uzyskaniem kredytu bankowego oraz wysokie obciążenia na rzecz budżetu stanowiły barierę głównie dla przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości (odpowiednio 43,6% i 93,0% przedsiębiorstw tej sekcji), natomiast trudności z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych – dla przedsiębiorstw przemysłowych (37,5%). Problemy w rozrachunkach z kontrahentami (38,3%), niedobór wykwalifikowanych pracowników (48,4%), a także niedobór surowców, towarów lub materiałów (56,1%) najczęściej jako trudności podażowe wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo. Wysokie pozapłatowe koszty pracy częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa wskazywały jednostki z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (88,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Podmioty z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały jako źródło trudności niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne (89,5% przedsiębiorstw tej sekcji).

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku 11,1% podmiotów planowało poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości. Zmianę przeważającego rodzaju prowadzonej działalności deklarowało 2,3% przedsiębiorstw czteroletnich.

Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2023 roku według planowanych zmian

Chart 48. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2023 by planned changes



Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych (25,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Zwiększenie liczby pracujących częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (13,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały chęć zmiany w zakresie wyrobów lub usług oraz chęć zakończenia działalności (odpowiednio 20,5% i 15,7% przedsiębiorstw tej sekcji). Chęć zmiany w zakresie przeważającego rodzaju działalności częściej planowały podmioty z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (7,1% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2018 roku

2.5. Non-financial enterprises established in 2018

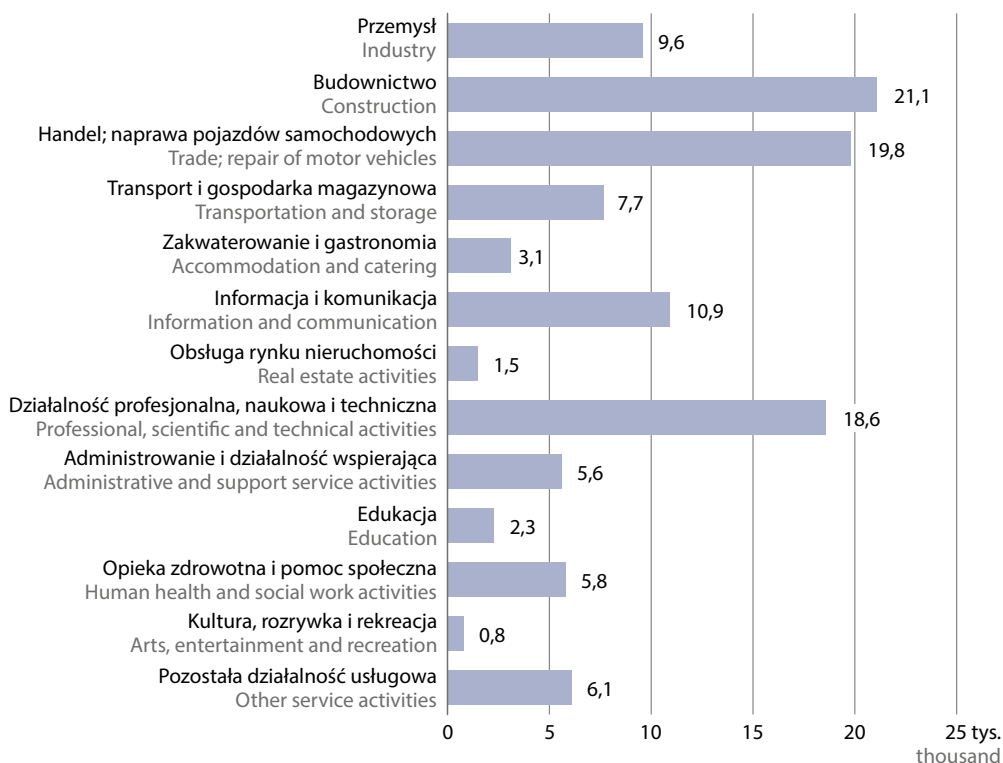
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku do 2023 roku pozostały aktywne 113 074 podmioty, a wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł 92,4%.

Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 49. Number of enterprises established in 2018 active until 2023



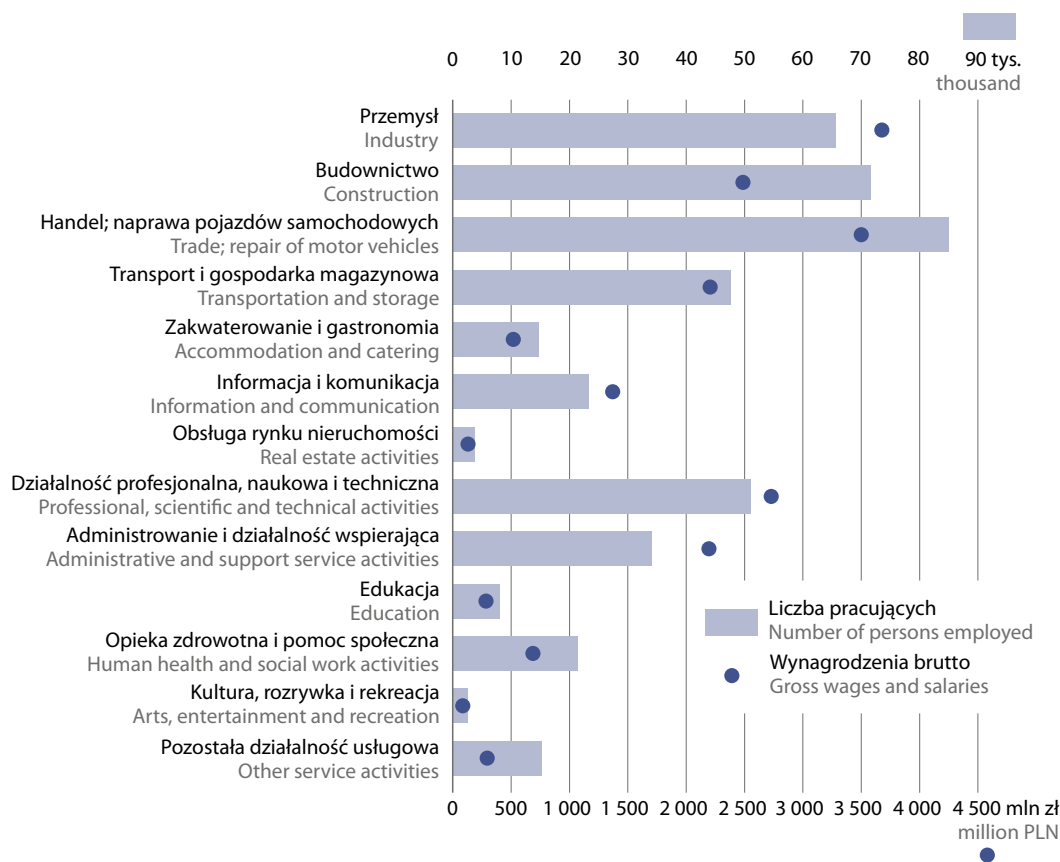
Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku 83,5% stanowiły przedsiębiorstwa osób fizycznych, a 16,5% przedsiębiorstwa osób prawnych. Ze względu na zatrudnienie, 56,7% liczby przedsiębiorstw pięcioletnich stanowiły jednostki niezatrudniające pracowników najemnych, a 43,3% przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku pracowało 444 338 osób.

Wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw pięcioletnich wyniosły 20 166,3 mln zł.

Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2018 active until 2023



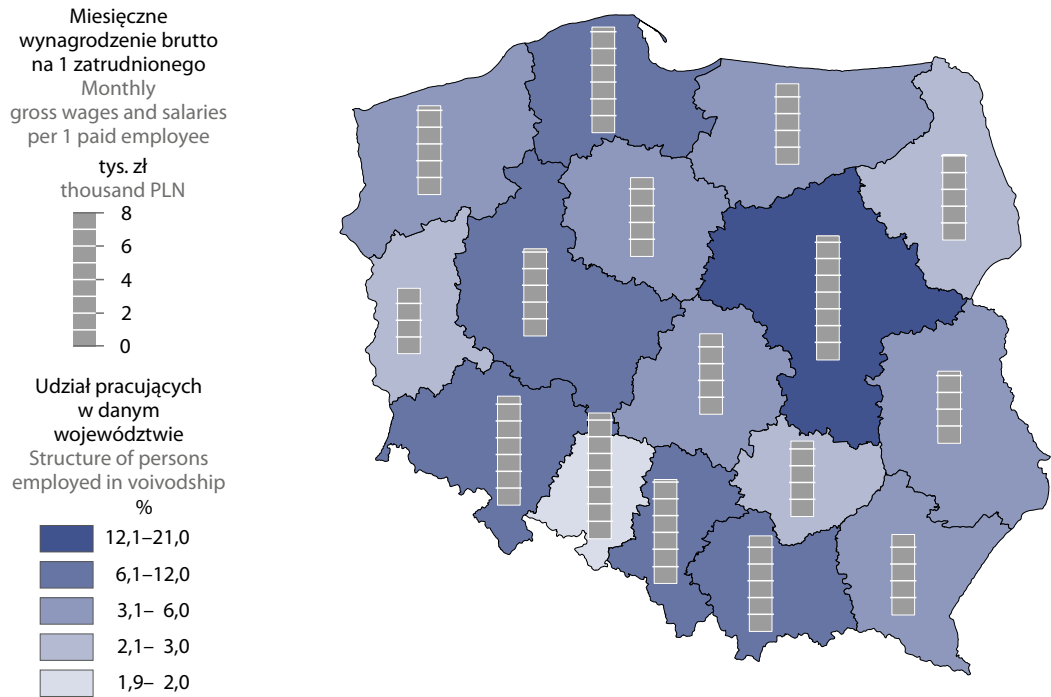
Ze względu na formę prawną, pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 54,4% pracujących w jednostkach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 45,6%. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi stanowił 84,9% pracujących w podmiotach pięcioletnich, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 15,1%.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach osób prawnych stanowiły 72,5% wartości wynagrodzeń brutto podmiotów pięcioletnich, a osób fizycznych 27,5%. Wynagrodzenia w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi stanowiły 99,9% wynagrodzeń przedsiębiorstw pięcioletnich, a w podmiotach niezatrudniających pracowników najemnych 0,1%.

W podmiotach pięcioletnich najwięcej osób pracowało w jednostkach mających siedzibę w województwach mazowieckim (93 185 osób), śląskim (49 929 osób) i wielkopolskim (48 973 osoby). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwie wielkopolskim (4,9 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw opolskiego (7,5 tys. zł) i mazowieckiego (7,4 tys. zł).

Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku

Map 5. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2018 active until 2023



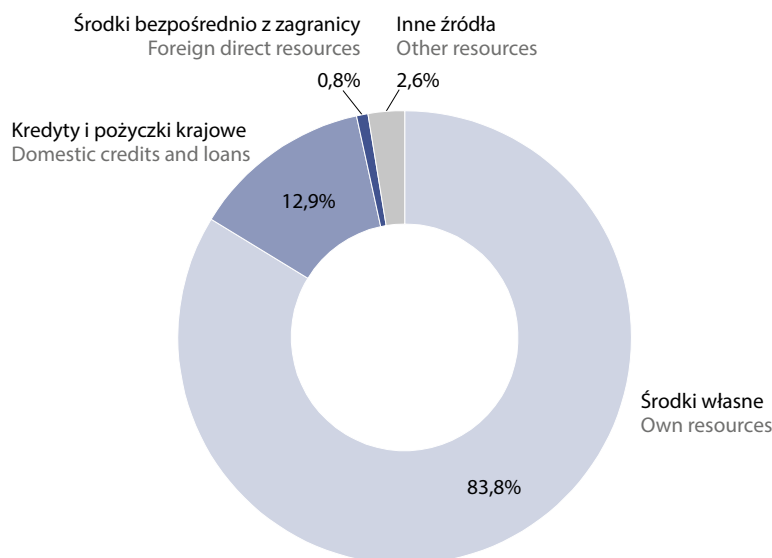
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku 11,7% wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe były środki własne (dla 83,8% przedsiębiorstw), najrzadziej korzystano ze środków zagranicznych (0,8% przedsiębiorstw).

Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2018 active until 2023



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (20,2% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (19,5% przedsiębiorstw tej sekcji).

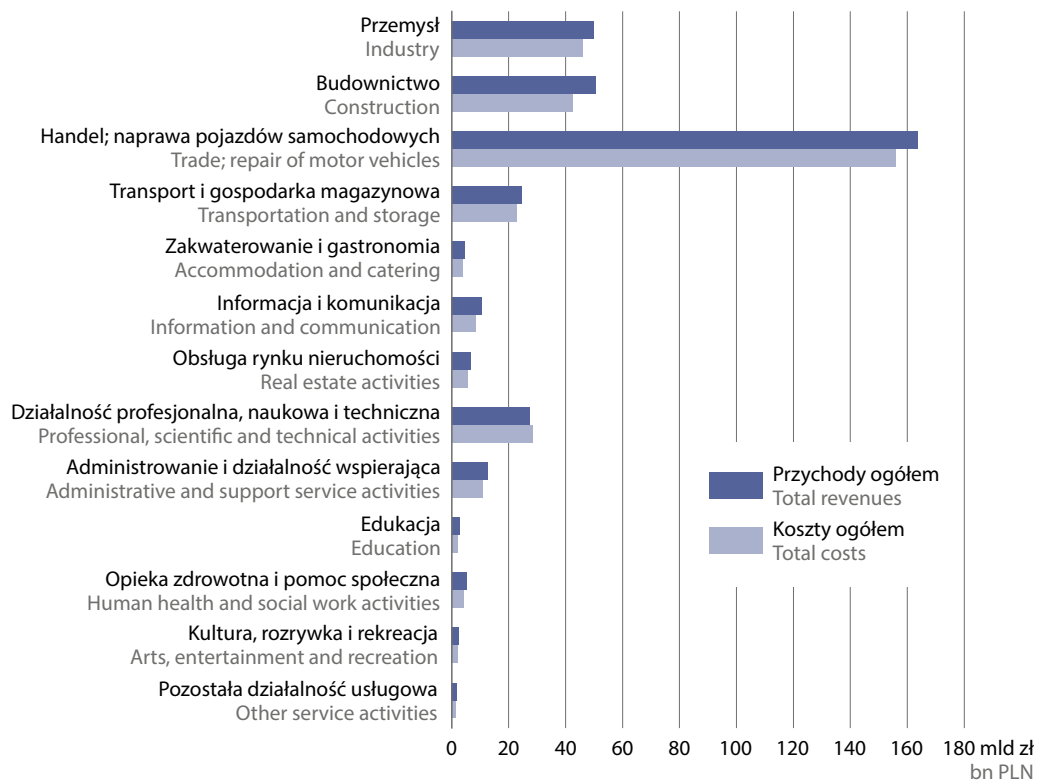
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku wyniosły 362 119,6 mln zł, a koszty ogółem 333 947,5 mln zł.

Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku

Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2018 active until 2023

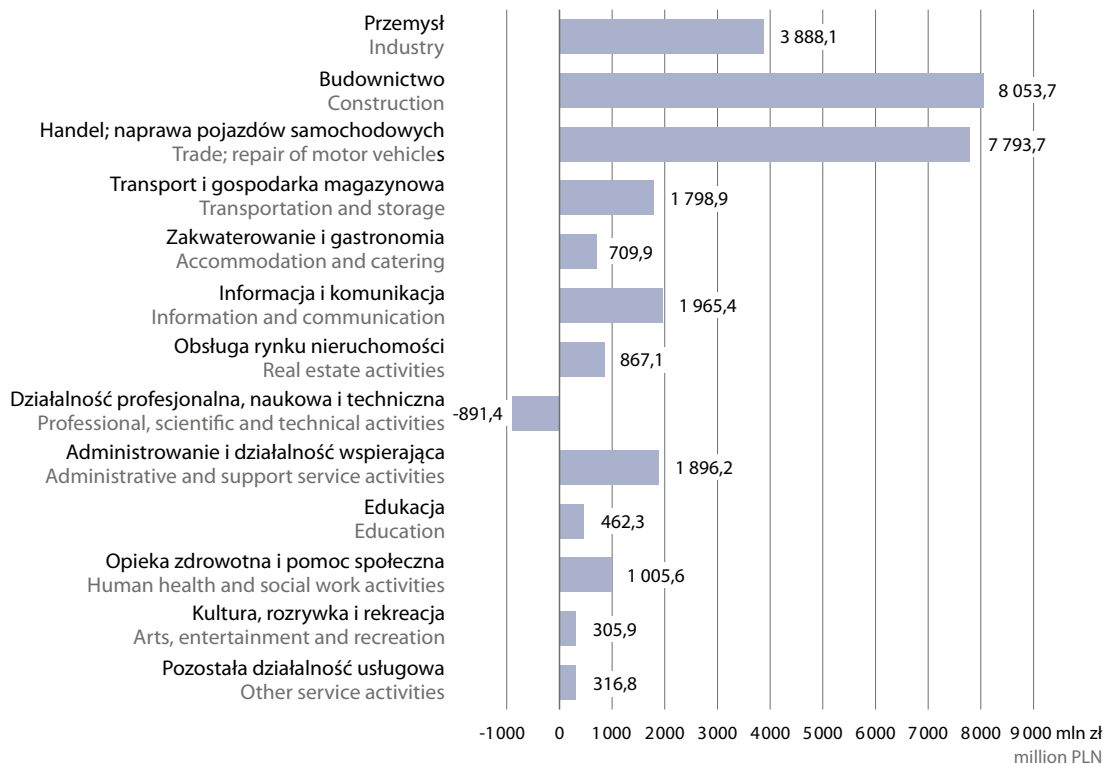


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych osiągnęły przychody na poziomie 72,0% przychodów ogółem jednostek pięcioletnich, a przedsiębiorstwa osób fizycznych 28,0%. Przychody przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 83,9% wartości ogółem, a przychody przedsiębiorstw bez pracowników najemnych 16,1%.

Odsetek kosztów osób prawnych i osób fizycznych w kosztach ogółem przedsiębiorstw pięcioletnich wynosił odpowiednio 75,2% i 24,8%. Koszty przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 86,0% kosztów ogółem, a przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych 14,0%.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku wyniósł 28 172,2 mln zł.

Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku
 Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2018 active until 2023



Wynik finansowy brutto wypracowany przez przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowił 65,6% wartości ogółem, a osób prawnych 34,4%. Ze względu na zatrudnienie – wynik finansowy przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowił 59,7% wyniku finansowego ogółem, a przedsiębiorstw bez pracowników najemnych 40,3%.

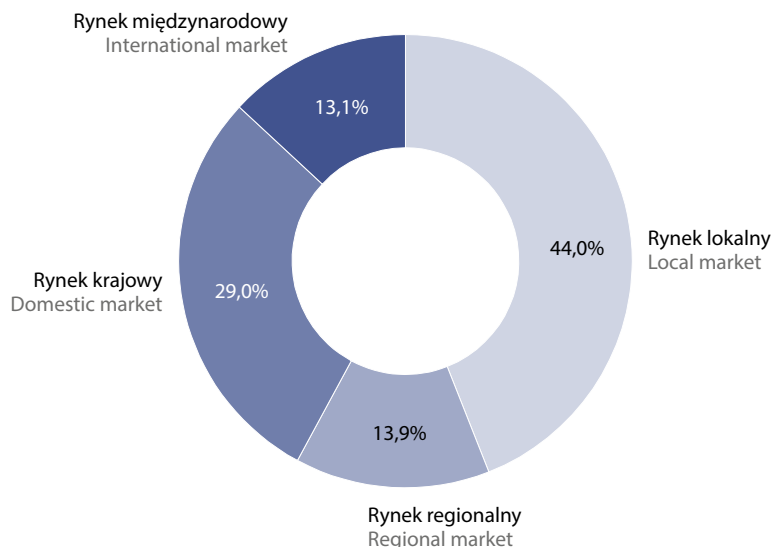
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2023 roku częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (44,0% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 13,1% przedsiębiorstw.

Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 54. Structure of enterprises established in 2018 active until 2023 by range of conducted activity

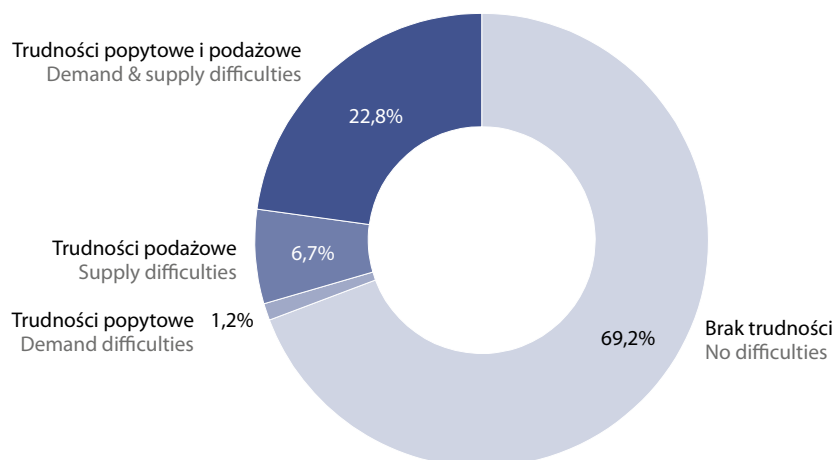


Przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność na rynku lokalnym (79,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Działalność na rynku regionalnym najczęściej prowadziły przedsiębiorstwa budowlane (22,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Na rynku krajowym częściej działały przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (52,9% przedsiębiorstw tej sekcji), a na międzynarodowym przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja (34,9% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku 69,2% przedsiębiorstw nie doświadczało trudności w prowadzeniu działalności. Trudności popytowe i podażowe zgłaszało 22,8% przedsiębiorstw.

Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 55. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2023 by kind of encountered difficulties

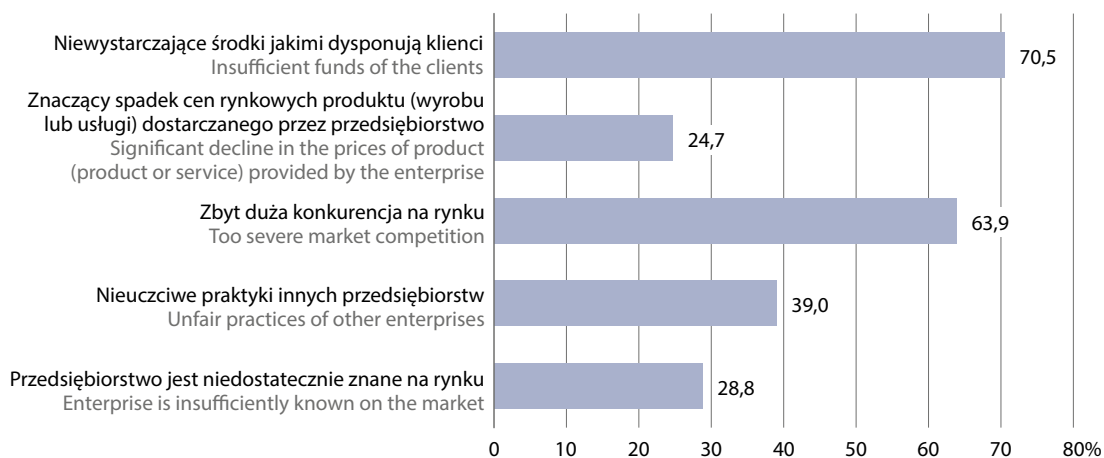


Najczęściej trudności w prowadzeniu działalności nie doświadczają przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (88,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności popytowe częściej utrudniały prowadzenie działalności przedsiębiorstwom z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (2,1% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (1,8%). Częściej trudności podażowe zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (12,1% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz kultura, rozrywka i rekreacja (11,9%). Trudności zarówno popytowych, jak i podażowych częściej doświadczają przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (36,2% przedsiębiorstw z tej sekcji).

Ze względu na rodzaj doświadczanych trudności popytowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2023 roku częściej zgłaszały niewystarczające środki jakimi dysponują klienci jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (70,5% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa najrzadziej zgłaszały trudności związane ze znacznym spadkiem cen rynkowych produktu dostarczanego przez przedsiębiorstwo (24,7% przedsiębiorstw).

Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 56. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2023 reported demand difficulties

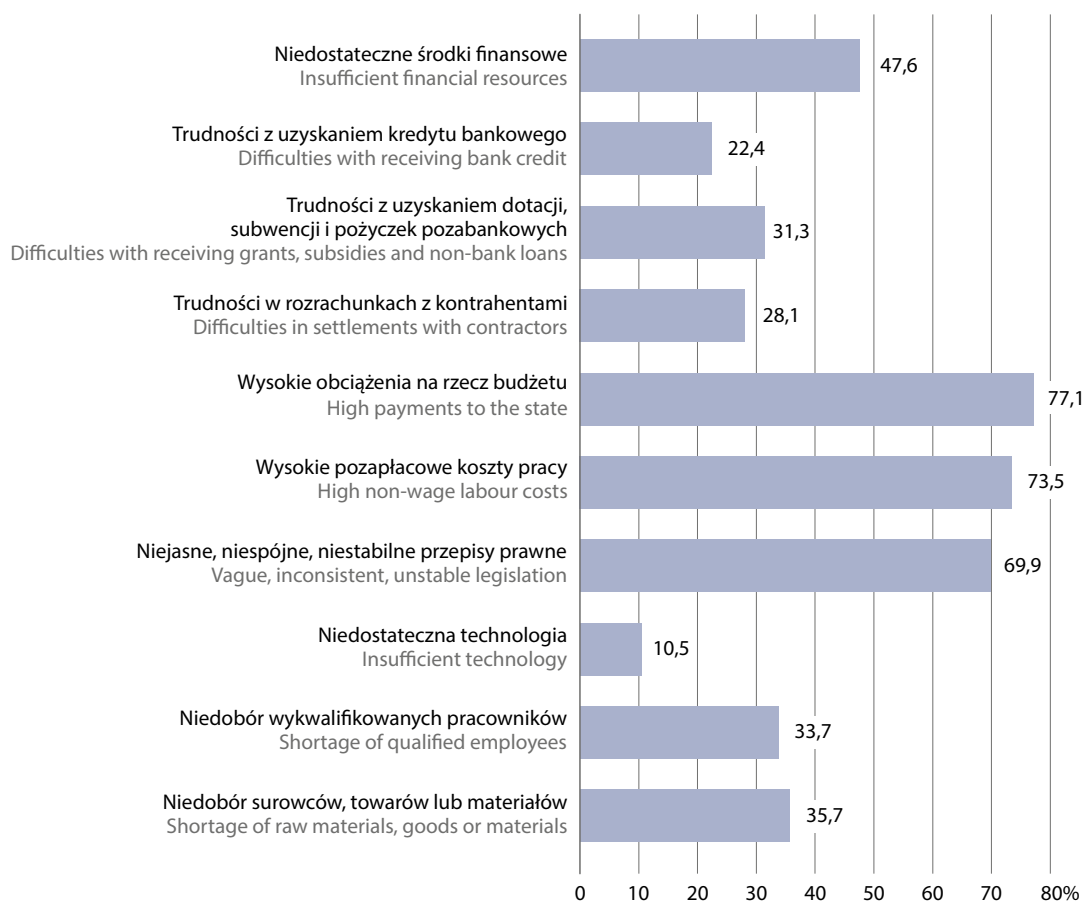


Spadek cen dostarczanego wyrobu lub usługi oraz nieuczciwe praktyki innych przedsiębiorstw częściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa (odpowiednio 59,1% i 61,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności związanych ze zbyt dużą konkurencją częściej doświadczali przedsiębiorstwa z sekcji administracja i działalność wspierająca (83,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Słabą rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku jako źródło trudności najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa przemysłowe (39,6% przedsiębiorstw przemysłowych), z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (38,5%) oraz informacja i komunikacja (38,0%).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2023 roku najczęściej zgłaszały wysokie obciążenia na rzecz budżetu (77,1% przedsiębiorstw). Najrzadziej zgłaszanym rodzajem trudności podażowych była niedostateczna technologia (10,5% przedsiębiorstw).

Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 57. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2023 reported supply difficulties

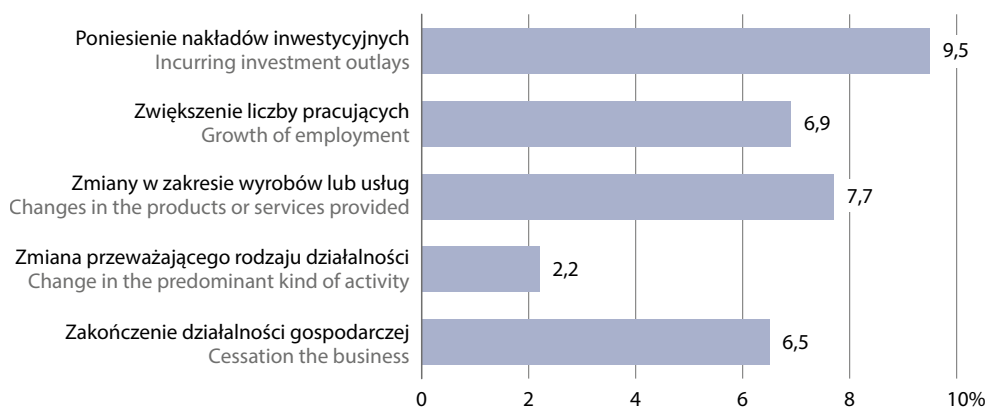


Przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały trudności związane z niedostatecznymi środkami finansowymi (68,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości – częściej niż pozostałe podmioty – doświadczały trudności z uzyskaniem kredytu bankowego (44,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych częściej stanowiły źródło trudności u przedsiębiorstw z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (47,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności w rozrachunku z kontrahentami, wysokie obciążenia na rzecz budżetu, wysokie pozapłacowe koszty pracy częściej były zgłaszane jako bariery w prowadzeniu działalności przez przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 56,1%, 92,6%, 99,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedostateczna technologia stanowiła barierę najczęściej dla przedsiębiorstw z sekcji pozostała działalność usługowa (21,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedobór wykwalifikowanych pracowników częściej stanowił źródło trudności dla przedsiębiorstw z sekcji edukacja (46,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedobór surowców, towarów lub materiałów stanowił barierę najczęściej dla przedsiębiorstw przemysłowych (51,7% przedsiębiorstw przemysłowych) oraz przedsiębiorstw z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (51,4% przedsiębiorstw tej sekcji).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2023 roku najczęściej planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych w 2023 roku (9,5% przedsiębiorstw). Najrzadziej przedsiębiorstwa planowały zmianę przeważającego rodzaju działalności (2,2% przedsiębiorstw).

Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2023 roku według planowanych zmian

Chart 58. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2023 by planned changes



Przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych w 2023 roku (14,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – planowały w przyszłości zwiększenie liczby pracujących (16,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmianę w zakresie wyrobów lub usług częściej planowały podmioty z sekcji edukacja (21,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca oraz obsługa rynku nieruchomości – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – planowały zmianę przeważającego rodzaju działalności (odpowiednio 5,5% i 5,1% przedsiębiorstw tych sekcji). Zakończenie działalności częściej planowały podmioty z sekcji pozostała działalność usługowa (17,2% przedsiębiorstw tej sekcji).

Uwagi metodologiczne

Badanie przedsiębiorstw nowo powstałych ma na celu dostarczenie informacji o warunkach powstania przedsiębiorstw w Polsce, ich rozwoju oraz stanie aktywności w ciągu pięciu pierwszych lat funkcjonowania. Dane wykorzystywane w procesie badania pochodzą z rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw oraz krajowego rejestru urzędowego podmiotów gospodarki narodowej (REGON).

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Zbiorowość przedstawiona w publikacji obejmuje przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2018–2022, prowadzące działalność gospodarczą do 31 grudnia 2022 roku. W niniejszej publikacji przedsiębiorstwo rozumiane jest jako jedna jednostka prawna.

Ze względu na **rodzaj prowadzonej działalności** zakres podmiotowy publikacji obejmuje jednostki zaklasyfikowane do następujących sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007):

Oznaczenie sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	Kultura, rozrywka i rekreacja
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* Sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

** Sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych.

*** Sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej.

**** Sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

***** Sekcja S – z wyłączeniem działu 94 Działalność organizacji członkowskich.

Dane prezentowane w publikacji nie obejmują jednostek prowadzących działalność zaklasyfikowaną według Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 do sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo) i K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa).

Przedstawiona w publikacji zbiorowość obejmuje osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne, które prowadziły działalność gospodarczą w Polsce w roku 2022. Jeśli w opracowaniu jest mowa o zbiorowości osób fizycznych, należy przez to rozumieć, że prezentowana jest ona łącznie z osobami, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej na podstawie kodeksu cywilnego (spółki cywilne). Przyjęto też, że zbiorowość jednostek mających osobowość prawną (osoby prawne) prezentowana jest łącznie z jednostkami organizacyjnymi nieposiadającymi osobowości prawnej.

Na potrzeby niniejszej publikacji dokonano dodatkowego grupowania w stosunku do obowiązujących przekrojów klasyfikacyjnych, ujmując pod pojęciem „Przemysł” sekcje: B (Górnictwo i wydobywanie), C (Przetwórstwo przemysłowe), D (Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych), E (Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją).

Ze względu na **zatrudnienie** w publikacji wyodrębniono przedsiębiorstwa:

- bez pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały wyłącznie osoby prowadzące własną działalność gospodarczą (właściciele, współwłaściciele) oraz członkowie rodzin, którzy bez umownego wynagrodzenia pomagali w prowadzeniu działalności gospodarczej;
- zatrudniające pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy.

Ze względu na **obszar prowadzonej działalności** wyodrębniono przedsiębiorstwa działające na rynku:

- lokalnym, tj. przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie gminy lub kilku sąsiednich gmin, zlokalizowanych w obrębie jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa powiatów;
- regionalnym, tj. przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie kilku powiatów, zlokalizowanych w granicach jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa województw;
- krajowym, tj. przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły w kilku województwach lub na terenie całego kraju;
- międzynarodowym, tj. przedsiębiorstwa, które w sposób zorganizowany i ciągły eksportują produkty lub usługi poza granice Polski z wyłączeniem okazjonalnej sprzedaży.

Zbiorowość przedsiębiorstw, dla której prezentowane są dane dotyczące **czynników przedsiębiorczości** obejmuje osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą oraz właściciele lub współwłaściciele spółki cywilnej, jawnej albo partnerskiej.

Zbiorowość przedsiębiorstw, dla której prezentowane są dane dotyczące **cech przedsiębiorcy (płeć, wiek)** obejmuje osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą z wyłączeniem osób, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej zgodnie z kodeksem cywilnym (spółki cywilne).

Szczegółowe informacje dotyczące badań przedsiębiorstw niefinansowych znajdują się na stronie <http://stat.gov.pl/publikacje> w pozycji „Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych 2019”.

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Środki trwałe to rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki. Zalicza się do nich w szczególności: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), maszyny i urządzenia techniczne, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy).

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Wartość brutto środków trwałych to wartość równa nakładom poniesionym na ich zakup lub wytworzenie, bez potrącenia wartości zużycia (umorzenia). Wartość brutto środków trwałych nie obejmuje wartości gruntów i prawa wieczystego użytkowania gruntów.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wielo-

letnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Wydatki na zakup używanych środków trwałych to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Zatrudnieni – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Wynagrodzenia brutto obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Wskaźnik przeżycia to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Trudności popytowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

Trudności podażowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Uwaga: Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

The object of the survey of newly-born enterprises is to provide information about circumstances of enterprises' creation in Poland, its development and state of activity at first five years of activity. Data used at the survey process are obtained from annual economic activity survey of enterprises and from the National Official Business Register (REGON).

1. Scope and content of the survey

The population described in this publication covers non-financial enterprises established in 2018–2022 and conducted economic activity on 31 December 2022. In the publication enterprise is understood as a one legal unit.

Due to the **type of activity** the scope of this publication covers units classified to the following sections of the NACE Rev. 2:

Section marking	Description	Abbreviation
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas steam and air conditioning supply	–
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	–
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, and motorcycles	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

* Section J – excluding cultural institutions with legal personality

** Section P – excluding higher education institutions

*** Section Q – excluding independent public health care facilities

**** Section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** Section S – excluding division 94 Activities of membership organisations

The data presented in the publication do not include entities conducted activities classified by the NACE Rev. 2 to section A (Agriculture, forestry, fishing) and K (Financial and insurance activities).

The group presented in the publication includes legal persons, entities without legal personality and natural persons who conducted business activity in Poland in 2022. If the study refers to a group of natural persons, it should be understood that it is presented together with persons who were operating within the framework of companies established under an agreement concluded on the basis of the Civil Code

(civil partnerships). It was also assumed that the group of entities with legal personality (legal entities) is presented together with units without legal personality.

For the purposes of this publication, additional groupings were made in relation to the applicable classification division, including within the term „Industry“ following sections: B (Mining and quarrying), C (Manufacturing), D (Electricity, gas, steam and air conditioning supply), E (Water supply; sewerage, waste management and remediation activities).

In terms of **employment**, the following groups have been distinguished:

- enterprises without paid employees, i.e. enterprises which do not provide jobs to any person rather than those conducted own-account economic activity (i.e. owners and co-owners) and family members who contribute to business without any contractual remuneration;
- enterprises with paid employees, i.e. enterprises hiring workers under an employment contract.

Due to **area of conducting activity**, there've been extracted enterprises operating on:

- the local market, i.e. enterprises which operate in an organized and continuous manner within the community or a few neighboring communities, located on the area of one or neighboring countries to a base of an enterprise;
- the regional market, i.e. enterprises which operate in an organized and continuous manner within several communities, located within one or neighboring voivodeships to a base of an enterprise;
- the domestic market, i.e. enterprises which operate in an organized and continuous manner in several voivodeships or throughout the country;
- the international market, i.e. enterprises which in an organized and continuous manner export products or services outside the Poland (excluding occasional sales).

Group of enterprises, which data about **entrepreneurship factors** is presented for covers natural persons conducting entrepreneurial activity and owners or co-owners of civil law partnership, registered partnership or professional partnership.

Group of enterprises, which data about **entrepreneur's own characteristics (sex, age)** is presented for covers natural persons excluding persons acted within companies formed on the basis of agreement according to the civil code (civil law partnerships).

Detailed information on the non-financial enterprises surveys can be found in the "Methodological report. Non-financial enterprises surveys 2019" available on the <https://stat.gov.pl/en/publications/>.

2. Basic definitions

Fixed assets are tangible fixed assets and equivalents with an anticipated economic life of more than a year, complete, usable and intended for the needs of the unit. They particularly include: land (including perpetual usufruct of land), buildings, premises, civil and water engineering structures (including a co-operative member's ownership rights to residential premises and a cooperative member's rights to utility premises), machinery and technical equipment, means of transport, other fixed assets (tools, instruments, movables, equipment, livestock).

Total revenues include net revenues from sale of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products, goods and materials (sales revenues) include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customers, sales of goods and materials, i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangi-

ble assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or fully as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Gross value of fixed assets is the value of expenditure incurred on the purchase or production of such fixed assets, without deducting the value of consumption (depreciation). Gross value of fixed assets do not include the value of land and perpetual usufruct of land.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernisation) existing fixed capital items as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (include buildings and premises as well as civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; others, i.e. irrigation and drainage, land quality improvements, long-term plantings, livestock (basic herd) and interest on investment credits and loans for the period of the investment implementation.

Other outlays are expenditures on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Expenditure on the purchase of used fixed assets is the value of expenditure spent on purchase (including expenses incurred on the acquisition) of: fixed assets; fixed assets under construction (unfinished); perpetual usufruct of land; cooperative member's ownership right to residential premises; cooperative member's right to utility premises.

Outlays on tangible fixed assets are investment outlays and expenditures on the purchase of used fixed assets.

Persons employed (working) include employees hired on the basis of an employment contract, i.e. labour contract, designation, appointment or election (including seasonal and temporary workers); employers and own-account workers: owners and co-owners (including contributing family workers) of units conducting

economic activity (excluding company's partners not working in the company) and own-account workers; agents; outworkers; members of agricultural production cooperatives.

Employees (paid employment) include persons hired on the basis of a labour contract, positing, appointment or election (including persons hired abroad), including: persons hired in intervention and public works financed by the labour fund, young people working on the basis of a labour contract and not for the purpose of vocational training, persons abroad on a business trip; persons working in the unit in organized working groups, i.e. Voluntary Labour Corps participants (except those who attend vocational training), sentenced persons.

Average paid employment is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

Gross wages and salaries include cash payments to employees or other individuals, which are expenses incurred by employers for the payment of work, regardless of the source of their funding, and regardless of the basis of the employment relationship or any other legal relationship or legal action under which the work is performed.

Monthly gross wages and salaries per 1 paid employee cover monthly gross wages and salaries per one full-time job (average paid employment).

Survival rate is the percentage of units active within a period of the study in relation to the set of units active in the reference year (regarding the study) that started their activity in the subsequent years of the analyzed period. The activity of the units participating in the study was determined on the basis of a statistical register.

Demand difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the sale of already manufactured goods or services provided to the market.

Supply difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the production of goods or providing services that are the subject of unit activity.

Note: Due to rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from the amount given in the item "total".